

ТОП-100

Рейтинг крупнейших компаний Черноземья



2023



Абирег
бизнес-издание



Ваши конкуренты затеяли нечестную игру, а власти не спешат оказать поддержку?

Мы поможем создать нужный общественный резонанс и донести вашу правду.

Репутационное агентство АбирегPR — это 15 лет опыта в решении кризисных ситуаций и около 380 успешных лоббистско-информационных кампаний во всех регионах России.

+7 903 858 82 00

**Дмитрий
ОРИЩЕНКО**

Основатель Репутационного агентства АбирегPR



Владимир Лисин:

ЖИЗНЬ ПОД АПЛОДИСМЕНТЫ СУНЬ-ЦЗЫ



Главный редактор коммуникационной группы «Абирег»

Бизнесмен с состоянием 22,1 млрд долларов (по версии Forbes) — знаковая фигура для Липецкой области. Принадлежащий ему Новолипецкий меткомбинат стабильно возглавлял наш рейтинг крупнейших компаний Черноземья. Но только не в этом году. Компания воспользовалась дарованным правительством правом не раскрывать финансовые результаты, чтобы снизить санкционные риски. Тогда я подумал: если в Топ-100 нет НЛМК, то пусть там будет его бенефициар — так и родилась наша обложка. Идея этого текста возникла во время планерки по журналу, нам захотелось не только показать главного героя, но и рассказать о нем.

При подготовке текста я пообщался с людьми, знающими Владимира Лисина с разных сторон, работавшими с ним в Липецкой области. Часть моих собеседников, предоставивших кулуарную информацию, пожелали остаться анонимными, что неудивительно: наживать себе такого оппонента захотят не многие. В материале через спикеров я расскажу, как бизнесмен стал главным на НЛМК, чем помогал региону и в каких конфликтах участвовал. Мои собеседники вспомнят неформальные истории из жизни миллиардера и назовут его главные человеческие качества. Сразу же оговорюсь: в тексте мы затронем период жизни Владимира Лисина, связанный именно с НЛМК, здесь вы не увидите биографию в стиле «путь из сталевара в миллиардеры».

Приход Владимира Сергеевича в большой бизнес связывают с фамилией Олега Сосковца. Их отношения зародились в конце 1980-х годов, когда Лисин работал заместителем гендиректора на Карагандинском металлургическом комбинате, который возглавлял Сосковец, ставший для будущего олигарха наставником. Сам Владимир Лисин вспоминает, что приобрел свой первый коммерческий опыт именно под руководством Сосковца — Карагандинский меткомбинат вместе со швейцарскими партнерами создал дочернюю компанию «ТСК-Стил», ее и возглавил Лисин. Фирма продавала казахстанский металл за рубеж как некондицию, а когда товар оказывался за границей, то перепродавался уже по «небракованной» цене.

Впоследствии Сосковец стал последним министром металлургии в СССР, а в 1992-м вошел в правительство РФ. Таким образом, Владимир Лисин получил в «партнеры» всемогущего лоббиста. Будущий председатель совета директоров НЛМК сполна воспользовался своими связями. Покровитель Лисина познакомил его с американским владельцем Trans Commodities Семеном Кислиным. Его компания поставляла сырье на российские металлургические заводы. Бизнес шел на ура, но в какой-то момент по необъяснимым причинам сразу несколько предприятий в один момент объявили Кислину, что не могут расплатиться с ним ни деньгами, ни металлом. Тогда речь шла о потере порядка 30 млн долларов. В ситуацию вмешался Владимир Лисин, пообещавший решить проблему. И решил — деньги у заводов магическим образом «вытащили», после чего Кислин с Лисиним организовали совместный бизнес.



Партнеры стали первопроходцами толлинга — это схема, при которой в обмен на сырье они получали у металлургических заводов готовую продукцию и продавали ее на экспорт. При толлинге таможенные пошлины не уплачивались. Trans Commodities неожиданно ушла с российского рынка в конце 1992 года, а ее место заняла компания Trans World Group (TWG). Ее основателями являлись авторитетные бизнесмены Михаил и Лев Черные. Вскоре к ним присоединился и Лисин, годом спустя получивший в TWG статус партнера. Позже к этой группе добавился Олег Дерипаска. Компания работала все по той же схеме толлинга, совершенно невыгодной государству, но в правительстве на тот момент ее защищал Олег Сосковец.

К середине 1990-х годов компания контролировала экспорт и деятельность большинства крупных металлургических заводов в России, а сам герой материала входил в состав советов директоров пяти заводов: Саянского и Новокузнецкого алюминиевых заводов, Магнитогорского, Красноярского и Новолипецкого комбинатов. Также в этот момент Владимир Лисин стал скупать акции НЛМК.

Проблемы у TWG начались после отставки Олега Сосковца с правительственного поста, в 1996 году группа начала распадаться. При разделе Владимир Лисин проявил весь свой талант бизнесмена. Он решил сосредоточиться на одном активе — НЛМК. Имевшие 34% акций предприятия братья Черные хотели обанкротить комбинат, в то время как Лисин (имевший пакет в 13%) был против такого развития. Бизнесмен нашел союзника в лице Владимира Потанина, который управлял 50% акций завода, принадлежавшего иностранному инвестору — Джорджу Соросу, Ричарду и Кристоферу Чандлерам. Ряд источников утверждают о следующей договоренности между бизнесменами: Потанин не будет препятствовать выкупу Лисиным 50% акций НЛМК у иностранных инвесторов.

К 1998 году Лисин договорился с Соросом и компанией о выкупе акций комбината и нарастил свой пакет ценных бумаг НЛМК до 63%. Сделка оценивалась в смешные для предприятия-гиганта 200 млн долларов. В итоге Владимир Лисин был назначен председателем совета директоров НЛМК. Братья Черные через TWG продолжали владеть 34% акций комбината и даже пы-

тались отравить жизнь бизнесмену многочисленными судебными заседаниями, на которых выясняли, кто кому должен. Но это не принесло им успеха, и в итоге свою долю братья продали Владимиру Потанину за 180 млн долларов. В этот момент из когда-то союзника он превратился в конкурента Лисина.

Для начала на собрании акционеров представители Потанина проголосовали против выпуска новых акций. Следом бизнесмен начал оспаривать продажу непрофильного актива НЛМК — завода холодильников «Стинол», но не снискал успеха. А затем пригласил на комбинат аудиторов Счетной палаты. Владимир Лисин не сидел сложа руки и ответил покупкой 8% основного актива Потанина — «Норильского никеля». Как итог — бизнесмены смогли договориться: Лисин отдал Потанину акции «Норникеля», а тот в свою очередь передал ему долю в НЛМК. Так наш герой воцарился на троне Новолипецкого меткомбината.

Бывший губернатор Липецкой области Олег Королев считает, что с приходом Владимира Лисина началось возрождение НЛМК. «Лисин пришел на комбинат, когда там работало около 48 тысяч человек, сейчас работает немногим больше 20 тысяч. Это говорит не о том, что он разгоняет людей, нет. Это говорит о том, что он применяет новые технологии, новые автоматизированные системы, новые организационные формы, которые способствуют высвобождению кадров, которые очень нужны области для других направлений.

Думали, вот придут люди, частники, все только в свой карман, но нет. Например, с приходом Лисина комбинат перешел на замкнутый водный цикл. Он подразумевает использование этой же воды после очистки, благодаря чему сегодня ниже города Липецка, где течет река Воронеж, вода чистая, полно рыбы, а в советское время там текла муть отравленная, которая убивала все. Экология полностью восстановлена. Следующее. Лисин закрыл азотно-стоковое производство. Благодаря закрытию вредного производства прекратилось заражение грунтовых вод. Просто закрыл. Пошел на это, было ему невыгодно, но пошел. По большому счету Владимир Сергеевич оказался грамотным, сильным, настойчивым руководителем, не просто сберегшим комбинат, а развившим его. Пока где-то падение — у Лисина только развитие», — рассказывает Олег Королев.

После победы в металлургических войнах Владимира Лисина ждала новая борьба. На этот раз ему противостояли липецкие власти. В начале 2000-х годов НЛМК обеспечивал 60% поступлений в региональный бюджет, а его владелец чувствовал себя в городе полноправным хозяином, с чем не мог согласиться губернатор Олег Королев. Тогда Лисину приписывали желание стать главой региона, а сам бизнесмен позволял себе такие высказывания: «У команды губернатора нет ни идей, ни идеологии». Оппоненты устраивали медиавойны, предъявляя друг на друга «компроматы» каждый в своих СМИ.

«Владимир Лисин — человек с хорошим чувством юмора и быстрой реакцией. Мне запомнились его публичные пикировки с заместителем губернатора Липецкой области Сергеем Доровским. Это было весной 2000 или 2001 года. Интернет тогда еще не летал, Телеграма, как и новостных сайтов, еще не было. А у местных политиков не было опыта публичной дискуссии. И приходилось комментировать что-то экспромтом.

Так совпало, что в один день было два мероприятия — брифинг Доровского и встреча Лисина с местными предпринимателями. Не исключая, что администрация области подгадала со своим мероприятием. Сергей Борисович подвел итоги года. И выступил со спичем, смысл которого был такой: НЛМК платит налоги благодаря жесткому контролю со стороны Доровского. Буквально через полчаса я с оператором выхватил Владимира Сергеевича из толпы — он тогда легко шел на контакт. В ответ на цитату он искренне рассмеялся и коротко сказал: «Благодаря Сергею Борисовичу и солнцу всходит». Он знал, что его снимают. Никто из его окружения не остановил мой сюжет. Весь комментарий был из этой одной, очень удачной шутки, которая ушла в народ.

Лисин тогда очень интересовался происходящим в области. Не уверен, что планировал стать губернатором. Он очень рациональный человек. Мне кажется, именно это его свойство и мотивировало Владимира Сергеевича что-то менять к лучшему и на НЛМК, и в области, в которой он платит налоги», — вспоминает главный редактор телекомпании ТВК в 1999–2004 годах и депутат Липецкого областного Совета Илья Сахаров.

Рассказывают, что мирить металлургического магната с губернатором пришлось при посредничестве полпреда президента в ЦФО Георгия Полтавченко. Сам Олег Королев в разговоре со мной с теплотой и уважением вспоминает о взаимоотношениях с Владимиром Лисиным.

«Лисин — человек по характеру не мед, он очень непростой человек со сложным характером. Наверное, и я не такой уж мед, который можно сразу рассосать. Мы проводили все эти десятилетия совместной работы в непростых отношениях, в спорах, в умении доказать свою точку зрения. Мне всегда нравилось то, что все большие темы — будь то экологические, будь то о трудовых ресурсах, — все споры были нелегкими, но заканчивались всегда объективно и справедливо. Мы принимали решения не в пользу какой-то из сторон, а согласованно. Самое главное, что я вспомнил, что он тяжелый собеседник, но грамотный, толковый и объективный. Сдурю, извините за выражение, никогда он не пер», — рассказывает Олег Королев.

Бонусом от конфликта для Владимира Лисина стала должность мэра Липецка для выходца из НЛМК Михаила Гулевского. По воспоминаниям собеседников,

бизнесмен «горел идеей обустроить город» и наставлял Гулевского. «Знаете, когда появился в городских контрактах гарантийный срок для дорожников? Это Лисин продавил. Он гордился дорогами на НЛМК. И как человек, который считает деньги, как хозяин комбината, не мог допустить плохое качество и воровство подрядчиков. Частная собственность сильно влияет на мотивацию. Все подрядчики Лисина жестко контролировались. И все несли долговременные гарантийные обязательства. Как только бывший директор по персоналу и общим вопросам НЛМК Михаил Гулевский был триумфально избран на конкурентных выборах мэром Липецка, начались масштабные ремонты дорог. И напуганные «стальными» требованиями дорожники работали на совесть. Например, улицу Гагарина или Первомайскую в следующий раз стали ремонтировать только через 15 лет. А сейчас через полгода после реконструкции появляются то колеи, то трещины, то «стиральная доска» на главных магистралях Липецка», — считает Илья Сахаров.

Новый виток противостояния бизнесмена с губернатором развернулся в 2010 году. Тогда их интересы пересеклись на кресле мэра Ельца. На пост выдвинулись сразу два «единоросса» — председатель горсовета Сергей Панов (команда Королева) и совладелец ОАО «Компания Росинка», член регионального политсовета партии Игорь Тиньков (команда Лисина). Пожелавший остаться анонимным собеседник рассказывает, что в тот момент бизнесмен перешагнул через негласную договоренность с властями: его сфера влияния — Липецк, и в область он не лезет. Как итог, с человеком Лисина поступили крайне недипломатично. Олег Королев инициировал исключение Тинькова из «Единой России». «13 лет назад казалось, что в перспективе Тиньков может заменить на посту губернатора и самого Королева, возможно, Олег Петрович в тот момент хотел сыграть на упреждение», — рассказывает источник.

В тех выборах Тиньков так и не принял участия. Его исключили из партии 2 июля, а 3 июля избирком отказал ему в регистрации, забравшая значительную часть подписей, а мэром Ельца стал Сергей Панов. После случившегося Владимир Лисин практически пропал из липецкой политики. В то же время он продолжал поддерживать областной центр финансово.

Глава Липецка с 2015 по 2019 год Сергей Иванов рассказал о конструктиве в отношениях с миллиардером и «работе на перспективу». «Это касается участия НЛМК в реализации проектов по благоустройству: там, где требовалось софинансирование, комбинат шел навстречу. Например, парк Металлургов: там порядка 170–180 млн были выделены непосредственно комбинатом. Были идеи по совместной концессии по трамваям. На тот момент предварительные расчеты проекта составляли 8 млрд, это в том числе и строительство новых участков. Поэтому сложно сказать, каким образом у нынешней концессии с «Мовистой» взялась сумма в 14,5 млрд рублей. При взаимодействии мэрии с НЛМК у нас появился корпоративный университет комбината. Предприятие участвовало в реконструкции Петровского моста. Вкладывал деньги в культуру — мы совместно проводили различные фестивали. Уже без меня комбинат участвовал в благоустройстве Зеленого острова — это отличный показатель отношения Лисина к городу. Лисин был готов участвовать в реновации Каменного лога и Городища — он даже облетал на вертолете Каменный лог. В свое время с Гулевским они успели сделать первую очередь благоустройства этого урочища», — рассказывает Сергей Иванов.



В 2018 году Олега Королева на посту губернатора сменил выходец из Сбербанка Игорь Артамонов. Собеседники утверждают, что на этой должности Владимир Лисин хотел видеть своего кандидата. При этом сложные отношения не уходили в публичное пространство вплоть до 2021 года, когда Артамонов решил протащить в Госдуму своего зама Дмитрия Аверова. Для этого он выбрал округ кандидата от НЛМК Михаила Тарасенко, что, естественно, не понравилось Лисину. Улаживать конфликт пришлось в Москве, и противостояние завершилось в пользу владельца комбината — Тарасенко снова прошел в парламент, а Аверов ушел в спикеры облсовета (*спустя два года он все же получил желанный мандат. — Ред.*).

У этой истории были печальные последствия для регионального бюджета. Владимир Лисин решил наказать губернатора рублем и сменил место регистрации с Липецка на Московскую область. Владимир Лисин был крупнейшим плательщиком подоходного налога в России с прибитыми контролируемой им кипрской *Fletcher Group Holdings*. По данным источников «Абирега», бизнесмен платил налог в бюджет на уровне 1 млрд рублей в год.

Экс-мэр Липецка Сергей Иванов рассказывает, что в городе всегда очень рассчитывали на средства, которые бизнесмены платили в виде НДФЛ. «То, что сейчас потеряли эту большую сумму, — это огромная проблема. Насколько знаю, чтобы бизнесмен был зарегистрирован на территории Липецкой области, много усилий было приложено бывшим губернатором Олегом Королевым. Мне сложно сказать, почему он перерегистрировался на Московскую область. Мое субъективное мнение, что с такими людьми нужно особое отношение: уважительное, конструктивное, деловое. Мне кажется, просто в одностороннем порядке что-то требовать у него нельзя. У меня с ним есть одна неформальная история. Когда у бизнесмена было 60-летие, я пришел его поздравить, торжественное мероприятие проходило в областном ДК на Космонавтов. Тогда Лисин попросил меня поздравить его пятью словами, шуточно сказал, что больше не воспринимает. Моя речь была такая: «Живите богаче, городу нужны налоги», — вспоминает Сергей Иванов.

Олег Королев подтвердил слова господина Иванова — именно он приложил усилия для прописки Лисина в Липецке. «Он сменил прописку после нашего разговора 15 лет назад, тогда Лисин был зарегистрирован в Москве. Мы с ним переговорили, он перевел свою прописку на липецкую, платил с удовольствием

деньги той области, где находится часть его бизнеса. Со скрипом, может быть, не знаю, но он принял это решение прописаться здесь, чтобы налоги платить в Липецкой области. Что у него сейчас не сложилось, не получилось, почему ушел — не знаю. Спросите нынешнего губернатора», — заявил Олег Королев.

В свою очередь бывший областной депутат Илья Сахаров провел параллели конфликтов Владимира Лисина с Королевым и Артамоновым. «Мне приходилось часто общаться с Владимиром Лисиным в начале 2000-х. Все же я был главным редактором телекомпании, которую он в это время купил. Мне нравилось работать в его команде — хорошая школа. Он сильный мотиватор и очень умный человек. Было видно, как он горит всем тем, что делает. Парадоксально было, что капиталист иногда был радикальнее в словах и поступках всяких социалистов. Он охотно помогал там, где был уверен в прозрачности происходящего процесса и честности. Ему было важно понимать, что проект не для распила. Лисин выделял любые объемы шлака для отсыпки сельских дорог. Закупил тракторы и подарил каждому сельсовету. Нанял врачей и запустил «караван здоровья» по селам — так выявляли запущенные болезни у людей, помогали их лечить. Пенсионеры НЛМК стали получать доплаты. Лисин даже собирался расширять эту меру и поддерживать на каждого липчанина с низким доходом. Но все это остановила ревность и амбиции областных чиновников. Никому не хватило гибкости или ума использовать активность Лисина на пользу администрации области. После информационной войны против хозяина НЛМК тот махнул рукой на происходящее в регионе: «Хотите без меня? Пожалуйста». Вполне понятный поступок. Особенно если ты знаешь, как человек относится к делу. Я его не идеализирую. Лисина сделал максималистом прагматизм. Или делаем хорошо, или никак. Лично мне эта точка зрения понятна и привлекательна. То, что в 2021 году он снялся с налогового учета в Липецке, можно объяснять, наверное, изменениями в налоговом законодательстве. Но помня про крутой нрав Владимира Сергеевича и его трепетное отношение к человеческим качествам деловых партнеров, думаю — повторилась ситуация двадцатилетней давности. Мне кажется, для него рукопожатие многое значит. Политические события 2021 года показали, что с позицией НЛМК и с ним лично не сильно считаются некоторые персоны в Липецке. Не исключаю, что смена прописки, за которой последовало снятие с налогового учета гражданина Лисина, было реакцией на действия либо неосторожно брошенные слова главы региона. Он у нас очень эмоциональный. Так и Владимиру Сергеевичу ничто человеческое не чуждо», — считает господин Сахаров.

Вместо финала истории показательный факт: Владимир Лисин — единственный топ из списка богатейших людей России, кто не находится под санкциями США и ЕС. Австралию в расчет не берем. «Он всегда умел находить союзников для решения своих вопросов, будь то бизнесмены с темным прошлым, власти или, как сейчас, европейские политики. Правда, через короткий промежуток времени эти союзы распались, могли уйти в конфликт, но Лисин постоянно был в выигрыше. Пожалуй, это главное качество Владимира Сергеевича, которое сделало его тем, кем мы его знаем», — считает один из собеседников, помогавший готовить материал.

Михаил Сошин

 Уралсиб

Счет для бизнеса

Открытие за 1 час*
Выгодные пакеты услуг



8 800 700 77 16

Воронеж, ул. Пушкинская, 41, ул. Пролетарская, 87В
Липецк, ул. Космонавтов, 20/1
Тамбов, ул. Интернациональная, 84, ул. Пролетарская, 166

*При наличии полного пакета документов. Реклама, не публичная оферта.
ПАО «БАНК УРАЛСИБ». Лицензия ЦБ РФ № 30 от 10.09.2015. 18+

Липецкий губернатор Игорь Артамонов:

**«Мы не собираемся
противопоставлять НЛМК
сельскому хозяйству»**

12

Топ-5 конфликтов

Война застройщиков за проезд, неудавшийся иск
и переезд экологических проблем

16

Сергей Цивилев:

**«Социальная ответственность –
обязательный принцип любого
успешного бизнеса»**

18

Топ-5 сделок

Концертная площадка, завод гофрокартона,
мусорные скандалы и концессии

22

Гендиректор ГК «Медскан» Сергей Иванченко:

**«Мы идем по пути создания
медицинского оператора»**

24

Сотня одного не ждет

Сколько заработали крупнейшие компании Черноземья
без учета НЛМК?

26

Крупнейшие производственные компании Черноземья

по размеру выручки по итогам 2022 года

30

Крупнейшие торговые компании Черноземья

по итогам 2022 года

34

Губернатор Орловской области Андрей Клычков:

**«Мы сейчас носим бизнес
на руках»**

36

**Фонд Чижова возрождает понятия
милосердия и сострадания**

42

Топ-5 банкротств

Теплицы на границе, короли с уголовкой
и прогоревший тамбовский строитель

44

Директор Нововоронежской АЭС Владимир Поваров:

**«Энергетика – основа
социально-экономического
развития страны»**

46

Юрий Клепиков:

**Поддержка участников СВО
и их семей – один из приоритетов
в работе Белгородской облдумы**

50

АбирегPR: укрощаем ваших конкурентов



АбирегPR
ЛОББИЗМ • АНТИКРИЗИС • АУТСОРСИНГ
РЕПУТАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО

+7 (473) 212 02 88



Липецкий губернатор Игорь Артамонов:

«МЫ НЕ СОБИРАЕМСЯ ПРОТИВОПОСТАВЛЯТЬ НЛМК СЕЛЬСКОМУ ХОЗЯЙСТВУ»

Липецкая область является одним из самых заметных регионов в Черноземье. На территории региона работает крупнейший металлургический завод, лучшая экономзона страны, а также производятся электрокары. Политическая жизнь области тоже отличается от соседей активной оппозицией, открытым противостоянием разных групп влияния и разветвленной сетью телеграм-каналов. «Абирег» поговорил с губернатором Игорем Артамоновым о нечестных играх конкурентов, хейте, отношениях с олигархом Владимиром Лисиным, мэре Евгении Уваркиной, больших планах на сельское хозяйство и металлургическую переработку. Также глава региона объяснил, чем отличается чиновник с бизнесовым складом ума и характера от рядового госслужащего.



— Какой кофе пьете?

(Губернатору принесли чашку кофе. — Прим. ред.)

— Кофе наш, липецкий. У нас есть завод по обжарке кофе, сырье в основном закупают в Африке.

— Вы как патриот его пьете?

— Да. Раньше был другой, но наше предприятие делает хороший, качественный и доступный продукт.

— Завод находится в липецкой экономической зоне. Производством каких производств вы еще лично пользуетесь?

— Картофель фри. Много его есть нельзя, конечно, но, когда попадаешь на завод и предлагают дегустацию жареной картошки, отказаться невозможно.

— Раз уж мы начали обсуждать экономзону и в целом промышленность, давайте поговорим об Evolute. Недавно был скандал с «Русгидро», которые остались недовольны электромобилями.

— Мы спросили об этом руководителя «Моторинвеста», он пожал плечами и сказал, что у них из ста машин всего одна-две стоят на ремонте.

— Преувеличены были заявления?

— Получается, что так.

— Забавное совпадение, что это случилось в тот же день, когда вы анонсировали субсидии в 350 тысяч рублей на покупку электромобилей для такси...

— Это не редкость. Условно, в молоке или детском питании наших производителей неожиданно находят какую-то бактерию, которая неизвестно как туда попала. Это же не первый случай, идет конкурентная борьба. Методы ее не всегда чистые.

— Лоббисты «Москвича»?

— Вопрос не по адресу. Руководитель завода «Моторинвест» очень оптимистичен. Evolute — лидер по продажам электромобилей в России. Сегодня уже произвели 3 тысячи машин. Пока с конвейера сходят две модели, но в планах до конца года наладить выпуск еще трех моделей — двух кроссоверов и минивэна. Они в ожидании и настроены оптимистично.

— Новые модели — это опять китайские разработки?

— Китайские. К сожалению, у нас свои если и есть, то пока не ставятся на конвейер.

— Вообще есть перспектива производить полностью по своим разработкам?

— Перспектива, конечно, есть. Но запуск полностью своей разработки от чертежа до конвейера — это небыстро, сложно и дорого. Я уверен, что инженеры прекрасно понимают, как собрать электромобиль. Вопрос в комплектующих. Сколько из них производится в России, сколько они стоят, в каких объемах выпускаются. Наша задача — содействие в максимальной локализации производства и выстраивании кооперационных цепочек. Чтобы производитель электрокаров использовал российские запчасти. И очень хорошо, если они, как и машины, будут производиться в Липецкой области.

— Липецкая область будет столицей электрокаров России?

— Мы спокойно к этому относимся, неважно — столица или не столица. У нас прагматичный подход, потому что все субъекты примерно одинаковые. Что имеется в виду? У многих есть экономическая зона. Наша по праву считается одной из лучших. «Алабуга» — наш главный конкурент, и еще несколько нам на пятки наступают, но смысл в том, что условия у всех примерно одинаковые. Первое — набор налоговых льгот, второе — трудовые и энергетические ресурсы. Третье — география. Вот три компонента, которые сравниваются. Мы, безусловно, по ряду этих параметров в плюсе в силу исторических факторов. Команда у нас тоже хорошая.

Конкуренция должна переходить в другую плоскость. Например, какой-то из арктических субъектов может построить инфраструктуру, чтобы открывать производства сжиженного газа. У нас таких месторождений нет, но у нас есть, например, две точки, которые надо соединить — Новолипецкий металлургический комбинат и Evolute. Одни металл производят, другие его потребляют. Более того, недавно мы общались с руководством комбината и пришли к выводу, что в идеале как можно больше металла должно перерабатываться здесь, в регионе. Комбинату это тоже интересно. Увеличение объемов металлообработки может стать очевидным конкурентным преимуществом в связи с логистикой, когда металл никуда возить не надо. Это добавленная стоимость для региона и более эффективная экономика.

— Раз уж вы упомянули про НЛМК, в этом году мы столкнулись со сложностью и не можем для топ-100 узнать выручку за 2022 год. Хотя комбинат традиционно занимает первое место по обороту среди всех черноземных производителей. Для понимания, она больше или меньше результата 2021 года?

— С точки зрения налогов все неплохо. Понятно, что в 2021 году металлургия сильно выросла, в наш бюджет поступила рекордная сумма. Но в прошлом году на фоне санкций и проблем с экспортом отрасль просела — цены упали, пришлось перестраивать логистику и переориентироваться на другие рынки сбыта. Соответственно, налог на прибыль от НЛМК по итогам года снизился. Но по итогам этого года для нас сюрпризов не будет, все соответствует заявленному НЛМК прогнозу.

— То есть не придется «затягивать пояса»?

— Нет, почему? От затягивания поясов никуда не денешься. Знаете, по какой причине? Сейчас все подорожало. Абсолютно. Мы строим громадные объекты, я вот только с выезда вернулся. В одном только микрорайоне сразу и школа на полторы тысячи мест, и детский сад, и дороги, и котельная, и другая инфраструктура. Чтобы обеспечить ввод всех этих объектов, мы должны увеличивать затраты. А деньги должны откуда-то взяться, они же не с неба падают. Пояса, конечно, мы затягиваем,

потому что объем освоения инвестиционной программы в 2023 году вырос. Большие масштабы, крупные концессии — это колоссальный рывок и очень большие объемы. Но, к сожалению, сегодня это требует других денег.

— Как сейчас формируется бюджет Липецкой области и какое влияние на него оказывает НЛМК?

— С января этого года прекратилось действие института консолидированных групп налогоплательщиков. Теперь на 2023–2025 годы установлен новый механизм перераспределения налога на прибыль. Мы переживали, что будет хуже, но хуже не стало. Цифра очень неплохая. Наш бюджет продолжает ориентироваться на социальную политику, дороги и образование. В следующем году планируем масштабный ремонт поликлиник. В районах у нас тоже много заявлено проектов. Мы с главами районов и городов постоянно встречаемся, обсуждаем. Конечно, им все время не хватает средств. Но, если сравнивать наш субъект с другими, положение муниципальных образований у нас очень хорошее.

— Много писали о вашем некоем конфликте с Лисиным. Он есть?

— А в чем он выражается? Вы его видите, чувствуете?

— Нет.

— Я тоже. У нас спокойные деловые отношения. Мы оба из бизнеса и прекрасно понимаем одну важную вещь: если то, что делают комбинат и его владелец, идет на благо региона — это приветствуется. И наоборот. Исходя из этого и строятся наши отношения.

— Вернемся с НЛМК в экономзону. Расскажите, сколько на данный момент инвестиций уже вложено? Можете ли анонсировать новых резидентов?

— Объем инвестиций в экономзону уже превышает 100 млрд рублей. С начала года мы зарегистрировали еще четверых с 6,2 млрд рублей. Вообще у нас все неплохо. Если в «доковидные» и «доСВОшные» времена у нас приходило на рассмотрение по пять компаний в год, то сейчас больше. Более того, мы повышаем требования, то есть нам кто попало уже не нужен.

— А кто нужен?

— ESG: экология, социальная ответственность, корпоративное управление. Кстати, мы по ESG единственный субъект с наивысшей оценкой в стране.

— Москву и Питер обогнали даже?

— Да-да. ОЭЗ «Липецк» — лидер первого ESG-рейтинга особых экономических зон России. А Липецкую область в целом агентство RAEX определило в группу А национального рейтинга ESG. И сегодня в регионе нет особых проблем с рабочими местами. Сегодня есть проблема с трудовыми ресурсами. Если мы смотрим, что предприятие платит высокую заработную плату, мы рады. Если предприятие не предлагает высокую зарплату, мы не рады. Соответственно, смотрим на социальную ответственность и экологичность.

— Были ли резиденты, которым вы отказали?

— Часто. Это каждый год происходит.

— Критерий зарплаты — основополагающий?

— Мы зарплатой на экономической зоне, в принципе, довольны, потому что она выше среднесубъектовой на приличную сумму. Новые резиденты заходят с новыми технологическими процессами, соответственно, должен быть обученный персонал. Обученный персонал сегодня стоит дорого. Просто так никто работать не будет.

Мы большое внимание уделяем показателям реальной заработной платы. Наша задача — с реальными доходами разбираться и понудить предприятия, предпринимателей платить заработную плату не в конвертах. Не все пока это делают.

— Это общефедеральная проблема, не только у вас.

— Это общая проблема, мы стараемся этим заниматься и обращать на это внимание.

— Вы упомянули дорожное строительство. В соцсетях, особенно в Телеграме, постоянно упоминаются скандальные ситуации как раз по дорогам. Самый яркий — это торги на 2024 год. Коммунисты писали по поводу компаний «Дорожник» и «Липецкдоравтоцентр»...

— К «Дорожнику» есть претензия, которая формулируется юридически. Есть пятилетний гарантийный срок ремонта. Мы активно пользуемся этим правом. Недавно специально ввели должность еще одного вице-губернатора, чтобы усилить контроль реализации всех региональных проектов. Одно из основных направлений — это качество производимых работ на дорогах. Брак, некачественная работа, срыв сроков — это все подлежит контролю. Важную часть составляет и юридическая работа. Мы один из немногих субъектов, у которого очень хорошая практика раскрытия банковских гарантий по некачественному исполнению обязательств.

А что касается публикаций, зачастую анонимных, то порой это действительно имеющая смысл информация. Но чаще публикации — инструмент конкурентной борьбы, как мы уже говорили.

— Раз уж упомянули Телеграм, свои соцсети ведете сами?

— Редактирую, задаю тезисы и темы. В общем в процесс вовлечен, иногда больше, иногда меньше. Но публикации пишу не сам.

— Сами откуда информацию получаете?

— У нас очень хорошо работает Центр управления регионом. Мы анализируем, видим весь поток информации. От публикаций до обращений и жалоб жителей. Их разбираем на каждой оперативке по понедельникам.

— А какие-то каналы в Телеграме читаете?

— Федеральные новостные каналы. Кремль, правительство, министерства и коллег-губернаторов. Несколько экспертов в разных сферах. Еще подписан на пару каналов о рыбалке.

— Мэр Липецка Евгения Уваркина часто становится объектом критики в том же Телеграме. Одна из основных претензий сейчас — диплом. Он есть или нет?

— Такие заявления сейчас моментально проверяются компетентными ведомствами, Следственным комитетом, прокуратурой, ФСБ. Если бы у мэра что-то с дипломом было не так, ее бы как минимум на службу не допустили.

— Я так понимаю, там вопрос заключается в подлинности.

— Это некорректная информация. Можно же что-то придумать и про вас — поставить на сайт, денег заплатить и гонять. Многие поверят. Поэтому нужно всегда доверять только официальной позиции. Что имеется в виду? У нас сегодня очень хорошо — с точки зрения контроля властей всех уровней — работают Следственный комитет и прокуратура. Они каждое такое сообщение без внимания не оставляют.

— В целом вы довольны работой Евгении Уваркиной? Понятно, что это городской уровень, но все же...

— Она выполняет свои функции неплохо. Более того, состоялась как руководитель, как мэр. Стареется не просто разобраться во всех проблемах города, но и решить их. У каждого есть поле для дальнейшего роста. Один крупный мировой политик говорил: «Я пришел во власть на вершине популярности и на подножии своих компетенций, уходил на вершине компетенций и на подножии популярности».

— Недавно в интервью в нашем проекте «Территория женщин» вице-мэр Воронежа Людмила Бородина предположила, что работа мэра не женская. Может быть, хейт связан с тем, что она женщина?

— Женщины становятся президентами и успешными политиками. Женщин-мэров в России немало. И хейт в их адрес, как вы говорите, к сожалению, есть. Редко когда любят успешных и состоявшихся. Хейтеры на ненависти пытаются сделать себе баллы, но, на мой взгляд, безуспешно.

— В Липецкой области очень яркая политическая жизнь и активная оппозиция. В других регионах — вычищенное поле, а у вас все кипит. Даже прошедшие в сентябре выборы это показали.

— У нас демократия. Есть плюрализм мнений, и есть о чем писать журналистам. А выборы мы выиграли с хорошим результатом.

— С вашим приходом во власти появилось много людей из бизнеса. Помимо вас, это мэр. Теперь еще и спикер облсовета, потомственный предприниматель. В связи с этим вопрос: вы таким образом под себя набрали команду или вы искренне считаете, что люди из бизнеса наиболее эффективны?

— Люди, построившие успешный бизнес, являются хорошими управленцами по определению. А еще они чаще всего состоятельные и состоявшиеся. И это в том числе ограждает от многих соблазнов.

— По вашему мнению, у бизнесмена нет соблазна поддаться коррупции?

— Еще раз, это люди обеспеченные, им не нужно ничего сочинять. Ими движет желание показать результат, показать новые достижения. Мы сейчас работаем над улучшением системы управления. Например, наше правительство сейчас находится на передовых позициях по линии Министерства труда и соцзащиты в федеральном масштабе. У нас очень высокая оценка качества предоставляемых услуг в соцзащите. Работа фонда «Защитники Отечества» на очень высоком уровне поставлена, работа с семьями мобилизованных. То же самое можно сказать про сельское хозяйство, цифровизация в пятерке лучших, инвестиции и целый ряд других направлений.

— Какие еще компетенции, которых нет у чиновника, вы могли бы отметить у бизнесменов?

— Более глубокое понимание ситуации в своей сфере. Опыт работы «в поле». Бизнесмены тоже разные. У нас в чистом виде людей из бизнеса двое. Это областной совет (Владимир Сериков, совладелец «Энергии». — Прим. ред.) и мой заместитель по сельскому хозяйству (Игорь Кремнев, выходец из «Лебедяньмолоко». — Прим. ред.). Мы были на хороших позициях по сельскому хозяйству, а сейчас — на прекрасных. Это выражается и во внимании министерства к нам, и в программах, которые мы реализуем, в их объемах. Это другой уровень отношения.



— Вы же говорили, что сельское хозяйство будет двигателем Липецкой области.

— Да, так и есть. Объем инвестиций в сельское хозяйство уже сравнивается с инвестициями в металлургию. Пока номер два, но объемы впечатляют.

— Липецкая область всегда была промышленным регионом. Сейчас уходите в сельское хозяйство?

— Нет, эти два направления развиваются параллельно. От комбината у нас большая зависимость по цифрам. Если они решат отремонтировать печь или что-то новое строить, то объем инвестиций показывает резкий рост. Когда инвестпроект заканчивается, показатель снижается. А сельское хозяйство — это постоянное улучшение, постоянная работа, постоянное обновление. Там никаких циклов, поступательно вверх.

— Стараетесь избавиться от монозависимости?

— Мы не собираемся сельское хозяйство или любую другую отрасль противопоставлять НЛМК. Мы понимаем абсолютно точно, что у нас сегодня есть несколько точек развития. И это наши базовые отрасли. Как я уже говорил, наша задача — вместе с НЛМК развивать дальнейшую металлообработку в регионе. Это взаимовыгодные условия. В сельском хозяйстве глубокая переработка тоже в приоритете.

— Если говорить про сельское хозяйство, есть еще один слух. Несколько лет назад утверждалось, что ваш сын зарегистрировал в Липецкой области фирму и занимается сельским хозяйством.

— У нашей семьи нет своего бизнеса в Липецкой области. Но мой сын живет здесь и работает как наемный менеджер на предприятии, которое специализируется на выращивании ягод.

— Интересно узнать ваше мнение по поводу новых технологий и искусственного интеллекта. Вы так много говорили вначале о человеческом капитале, о реальных зарплатах. Буквально недавно на «Шанс Энтерпрайз» поставили роботов, но освободившихся людей трудоустроили в другой цех, то есть никого не уволили. Есть надежда, что люди все-таки нужны?

— Сейчас в стране колоссальный дефицит трудовых ресурсов в связи с низкой рождаемостью. Мы это осознали, надеемся, одними из первых. Мы сегодня перестраиваем программы подготовки в колледжах и техникумах, добрались до вузов, чтобы они не выпускали невостребованных специалистов. Наше конкурентное преимущество — это

востребованные на предприятиях выпускники. В ближайшие годы точно и роботизация, и искусственный интеллект не создадут проблемы высвобождения ресурсов.

— Мигранты?

— У нас живут представители десятков народностей, большие национальные диаспоры. Но структурно мы мононациональный регион, поэтому не опираемся на приток мигрантов. Мы бы хотели эффективно управлять трудовыми ресурсами, теми, которые у нас есть.

— Предлагаем перейти к личным вопросам.

— Давайте.

— У вас в кабинете есть коллекции фигурок слонов, петухов. Это хобби?

— Нет, я не ставлю себе задачу коллекционировать. Одного слона мне подарили. Куда его деть? Вот и стоит. Народ, видимо, подумал, что я люблю слонов. А вот петухов я сам купил в центре деревянного искусства. Вот они мне нравятся.

— Также часто в СМИ пишут о ваших образах и одежде. Вы сами ее выбираете?

— Конечно, сам. Тут я никому не доверяю.

— Как вы боретесь со стрессом на работе? Например, как пережили день прохождения колонны «Вагнера»?

— Плохо. Есть вещи, о которых еще не пришло время говорить. Ваш-то регион прошли, хоть и не без трагических событий (Воронежскую область. — Прим. ред.), а в нашем остались. Мы сделали все, чтобы выполнить государственную задачу. Последствия могли быть очень плохими. Достаточно сказать, что мы начали готовить госпиталь и всю систему скорой помощи. К счастью, ситуация разрешилась так, как она разрешилась.

Что касается стресса, нужно найти занятие, во время которого вы не будете думать о работе. Нужен вид спорта, при котором мозг разгружается. Когда вы катаетесь, например, на лыжах, вы не будете думать, какой у вас шеф плохой или что нужно в новости написать. Все, что освобождает мозг, лечит от стресса.

— Идете на второй срок?

— Я отвечаю, что пока преждевременно делать какие-то заявления.

Михаил Сошин,
Анастасия Кочкина

ТОП-5 КОНФЛИКТОВ

Война застройщиков за проезд, неудавшийся иск и переезд экологических проблем

В последнее время, по нашим наблюдениям, бизнесы в Черноземье начали реже сталкиваться друг с другом. За год может возникнуть лишь несколько крупных конфликтов, однако одно остается неизменным — завершаются споры, начатые годами ранее. Так, в 2023 году внимание к себе приковали переезд скандального предприятия в Курской области, которое несколько лет отравляло воздух, спор воронежских застройщиков за участок у стройки и интерес ФАС к взлетевшим ценам на заправках. Также был интересный конфликт, который неожиданно обернулся против истца.

1

ВОРОНЕЖСКАЯ КОРПОРАЦИЯ «РИФ» НАРВАЛАСЬ НА ШТРАФ ПОЧТИ В ПОЛМИЛЛИАРДА В НАДЕЖДЕ ВЗЫСКАТЬ ДЕНЬГИ С SIEMENS

Все началось с того, что корпорация «РИФ» пыталась расторгнуть договор с «Сименс мобильность» и взыскать почти 500 млн рублей расходов. В свою очередь ответчик решил выдвинуть встречные иски о взыскании 444,35 млн рублей за неисполненный договор поставки железнодорожной техники.

Договор поставки башен охлаждения для электровозов был заключен в феврале 2019 года. Представители «Сименс мобильность» заявили, что этот договор они сами и расторгли в одностороннем порядке из-за неисполнения корпорацией обязанностей по поставке. Корпорация «РИФ» заявляла, что для производства башен охлаждения необходимы комплектующие из Германии, которые в Россию не могут ввезти из-за санкций Евросоюза. Однако суд установил, что «РИФ» не предупредил контрагента о сложностях с поставками комплектующих и не обосновал, почему он не мог закупить комплектующие в России или у других стран, которые не ввели санкции против РФ.

В итоге суд отказал в иске корпорации «РИФ» к «Сименс мобильность» о взыскании 500 млн рублей, а вот требования ответчика удовлетворил. Теперь «РИФ» буквально «попал» почти на 445 млн рублей. Наши источники полагают, что компании может не хватить чистых активов для погашения долга, что может привести к банкротству компании.

2

ВОРОНЕЖСКИЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ КОМПАНИИ «КВАРТАЛ» И «РАЗВИТИЕ» СУДЯТСЯ ЗА ПОДЪЕЗД К СТРОЙКЕ

Застройщики судятся из-за участка в Воронеже площадью 3,8 тыс. кв. м, который перешел в собственность «Развития» (принадлежит Сергею Гончарову) в мае этого года по итогам аукциона ДИЗО. Цена вопроса — чуть более 11 млн рублей. После заключения сделки компания поменяла вид разрешенного использования с улично-дорожной сети на многоэтажную застройку.

Суть конфликта в том, что этот участок соседствует со стройкой «Квартала» (принадлежит депутату Воронежской облдумы Дмитрию Лукинову), поэтому компания через суд пытается обеспечить себе проезд, который может осуществляться только через участок господина Гончарова. Истец просит обеспечить круглосуточный доступ для проезда строительной техники. Компания готова за установление сервитута единоразово заплатить 364,3 тыс. рублей. «Квартал» настаивает, что невозможность обеспечить проезд строительной техники повлечет затягивание сроков строительства дома и неисполнение обязанностей перед дольщиками, что может привести к штрафу. К спору подключилась региональная прокуратура.

3

ФАС РОССИИ VS ЗАВЫШАЮЩИЕ ЦЕНЫ АЗС

ФАС России направила письма АЗС о необходимости снизить стоимость реализации нефтепродуктов. Под «горячую руку» попала и белгородская сеть АО «Осколнефтеснаб», акционерами которого являются депутат Белгородской облдумы по Старооскольскому избирательному округу и председатель совета директоров ТЦ «Боше» Игорь Барщук. Региональное управление установило, что компания реализовывала моторное топливо по завышенной цене.

Территориальные управления ФАС занялись проверкой экономической обоснованности роста цен на топливо в сентябре этого года. Тогда в ведомстве сообщили, что проверят «возможность манипуляции в мелкооптовой реализации бензина и дизельного топлива», а также экономическую обоснованность стоимости мелкооптовой реализации топлива с нефтебаз. Помимо этого, ведомство проанализирует и «другие составляющие», которые влияют на образование конечной цены для потребителей, в частности аграриев. Под раздачу также попали АЗС в Ростовской области, Ставропольском и Краснодарском крае и Республике Дагестан. Отметим, что аномальные цены на топливо были замечены также в Воронежской, Липецкой и Тамбовской областях.

Елизавета Орищенко

4

РОСПРИРОДНАДЗОР ПОБОРОЛ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ ТРИКОТАЖА «ЭКОТЕКС» В КУРСКЕ

Работу красильного цеха, который источал неприятные запахи и загрязнял воздух, перенесут из Курской в Ивановскую область. С апреля 2019 по декабрь 2020 года в отношении компании проводилось пять внеплановых выездных проверок на основании многочисленных обращений местных жителей. Производство находится буквально в нескольких метрах от домов и детской поликлиники, при этом руководство производства заявляло, что «едкий дым — это норма, а жители промзоны могут и потерпеть».

В июне этого года Центрально-Черноземное межрегиональное управление Росприроднадзора сообщило, что в ходе проверки в июне этого года выявили превышение нормативов допустимых выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух. Точку в конфликте поставил губернатор Роман Старовойт, который анонсировал переезд производства в конце 2023 — начале 2024 года в Ивановскую область.

5

ВОРОНЕЖСКИЙ ТРЦ «ГРАД» ОТБИВАЕТ ДЕНЬГИ ЗА АРЕНДУ У ИСПАНСКОЙ INDITEX GROUP

Торгово-развлекательный центр «Град» (принадлежит Евгению Хамину) продолжает взыскивать деньги со структур испанской корпорации Inditex Group (бренды Zara, Pull&Bear, Bershka) за неисполнение договора аренды. ТРЦ пытается взыскать те деньги, которые арендатор не заплатил за несколько месяцев в 2022 году. По мнению истца, компания прекратила свою коммерческую деятельность без согласования с ним. А испанская фирма в свою очередь указывает о намерении продолжить деятельность в России. Всего было подано шесть исков. Три иска — по 5,85 млн рублей: один удовлетворен полностью, два — по 1,82 млн рублей. Еще три иска — по 7,65 млн рублей — удовлетворили на 3,06 млн, 2,55 млн и 53,7 тыс. рублей. При этом решением суда недовольны обе стороны: торговый комплекс не устраивает удовлетворение по искам лишь части требований, а Inditex Group в свою очередь оспаривает удовлетворенные судом штрафы.

Сергей Цивилев:

«СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ — ОБЯЗАТЕЛЬНЫЙ ПРИНЦИП ЛЮБОГО УСПЕШНОГО БИЗНЕСА»

С момента покупки топ-менеджером «Газпрома» Алексеем Кахидзе одного из крупнейших в России предприятий по производству труб большого диаметра — АО «Лискиремонтажконструкция» — прошел практически год. За это время команда новых управленцев сильно перестроила его работу, изменения коснулись практически всех направлений. О новом этапе в истории развития предприятия поговорили с генеральным директором АО «Лискиремонтажконструкция» Сергеем Цивилевым.



— Как вы оцениваете эффективность работы завода на сегодняшний день, если говорить о цифрах?

— В сентябре этого года мы произвели рекордное количество продукции. Объем производства вырос на 25 % относительно среднегодовых значений, это очень достойный результат.

Мы нарастили финансовые показатели по итогам девяти месяцев текущего года. Выручка завода увеличилась по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 14 % — с 7,3 млрд до 8,3 млрд рублей. Наша цель по выручке — 12 млрд рублей, в предыдущий год она составила 10,5 млрд рублей.

Расширяем продуктовую линейку, вводим новые производственные мощности, приступили к реализации национального проекта по повышению производительности труда. Рассчитываем и дальше приобретать новых партнеров и расширять географию поставок. Например, в августе значительно выросли железнодорожные отгрузки — вывоз стальных труб по сети РЖД составил 486 тонн. По отношению к предыдущему месяцу объемы отгрузок выросли в 8 раз, а в годовом исчислении — в 1,7 раза.

— А что касается производственной базы? Вкладываетесь ли в модернизацию оборудования?

— Да, это очень важное направление. Суммарно наш инвестиционный бюджет на 2023 год составляет более 750 млн рублей — эти средства идут на закупку и модернизацию оборудования, что позволит нам в том числе расширить ассортимент выпускаемой продукции. В частности, в рамках исполнения заказа на трубы диаметром 2520 мм мы приобрели козловой кран грузоподъемностью 64 тонны. Установка крана позволила создать дополнительный склад труб большого диаметра.

В апреле был подписан контракт на поставку системы АУЗК (автоматический ультразвуковой комплекс для контроля труб). Это современный эффективный способ выявления дефектов сварных швов и основного металла. Наличие этого оборудования — обязательное требование наших заказчиков. На сегодня завершился монтаж системы, идет процесс пуско-наладочных работ и обучения операторов.



Приобрели новое грузоподъемное оборудование в цехе, закупили полуавтоматы для сварки, несколько подъемников, труборезы для механизации производственных операций. Обновляется техника в транспортном цехе, идет модернизация производственной линии в цехе труб большого диаметра для увеличения производительности. Также идет глубокая модернизация печей для нагрева заготовок и изделий.

В рамках проекта «Производительность труда и бережливое производство» идет модернизация одного из цехов, проведен VSM-анализ, разработан и утвержден план улучшений для снижения производственных потерь, проведены обучающие курсы с персоналом, назначены лидеры проектов, идет практическая работа. Сейчас проект распространяется на другие цеха в рамках внедряемой на заводе системы непрерывных улучшений (так называемый «Кайдзен»). Ожидаемый промежуточный результат по всем видам потерь чуть более 15 % по итогам первого этапа. В целом мы активно развиваем проект бережливого производства, так как не все решается только за счет инвестиций. Очень многое зависит от эффективности процессов и работы специалистов по сокращению всех видов потерь.

— Какие есть перспективные проекты и планы?

— Мы развиваем направление по производству емкостного оборудования для хранения и транспортировки СПГ, блочно-модульного оборудования для нефтегазовой отрасли. Строим новый цех площадью более 20 тыс. кв. метров. На заводе формируется свой инженерно-технический центр, появляются необходимые специалисты, ведется работа с профильными вузами по конструкторско-технической документации.

Мы являемся одним из поставщиков продукции для строительства нефтеналивного терминала. Наш завод изготавливает сваи и трубошпунт из труб диаметром 2520 мм с ежемесячной отгрузкой более 3,5 тыс. тонн.

С октября текущего года начали поставку трубы большого диаметра по стандартам ASTM/ASME для строительства комплекса переработки этансодержащего газа на северо-западе страны. Процесс производства данных типов труб очень энергоемкий и трудозатратный, но, к счастью, наша команда и оборудование отлично справляются с этой задачей.

Не так давно у нас состоялась стратегическая сессия с участием руководителей компании. Были определены пять целей по следующим направлениям: финансы, клиенты (рынок), развитие персонала, бизнес-процессы, масштабирование. Обозначены ключевые мероприятия по всем направлениям работы предприятия до 2026 года.

Продолжается партнерство с футбольным клубом «Факел», реализуем совместные проекты, наши сотрудники регулярно посещают домашние игры команды и горячо ее поддерживают.

— «Лискиремонтажконструкция» сотрудничало с Алчевским металлургическим комбинатом в ЛНР, и вы высоко оценивали качество его продукции. Продолжается ли партнерство?

— Да, сотрудничество продолжаем. У нас налажены хорошие партнерские отношения с этим предприятием.

Первая партия листового проката поступила к нам еще в апреле — материал прошел испытания, и его качество было подтверждено. Во время производства дефектов не обнаружили и начали изготавливать трубы диаметром до 1420 мм. Впоследствии изделия отгрузили заказчикам.

— Как на предприятии ведется работа с молодыми специалистами?

— Работаем с Воронежским государственным техническим университетом, это один из крупнейших вузов Черноземья с сильной научной школой. Его выпускники могут дать заводу новую энергию. Помимо этого, сотрудничаем с Лискинским промышленно-транспортным техникумом, приглашаем студентов на экскурсии и стажировки. Я считаю, экскурсия — это отличный способ своими глазами увидеть, как организована работа на предприятии.

Этим летом студенты и преподаватели ВГТУ побывали у нас в гостях, посетили цеха, где познакомились с технологическими особенностями производства труб большого диаметра и деталей трубопроводов. Мы будем рады видеть студентов в рядах наших сотрудников. Готовы предложить молодым специалистам достойные условия труда и конкурентную зарплату.

Помимо этого, мы стали партнерами федерального проекта «Профессионалитет».



Он призван максимально приблизить процесс подготовки специалистов к needs работодателей. В рамках его реализации будут созданы оптимальные условия для тесного взаимодействия учебных заведений с предприятиями для организации производственной практики и дальнейшего трудоустройства выпускников. Безусловно, благодаря этой мере мы также рассчитываем привлечь на предприятие талантливых молодых специалистов.

— Весной 2023 года в интервью вы говорили о дефиците специалистов. Как решается кадровый вопрос сегодня?

— За сентябрь мы приняли на работу 113 новых сотрудников, теперь у нас на предприятии почти 1400 человек. Это стало возможным в том числе благодаря улучшению условий труда. Этим летом средняя зарплата рабочего на предприятии выросла на 26% и составляет сегодня 61,2 тыс. рублей. При этом средний доход всех сотрудников увеличился на 13%.

Мы решили пересмотреть мотивацию в том числе с ростом спроса на работников промышленно-производственного сектора. По данным Минтруда, сейчас на эту сферу приходится каждое третье предложение о работе. Самые высокооплачиваемые рабочие профессии — это кузнецы, токари, фрезеровщики, сварщики, газорезчики, отмечают на предприятии. Уровень их заработной платы достигает 70 тыс. рублей и выше.

Только лишь повышением заработной платы не ограничимся — вводятся новые мотивационные программы, позволяющие каждому работнику увеличить доход и заявить о своей ценности. Это доплаты за наставничество, владение несколькими профессиями, внедрение улучшений, участие в реферальной программе и многое другое. Мы ищем не только квалифицированных рабочих и экспертных специалистов, которые готовы добираться на работу из соседних поселков, но и из самых удаленных городов России, желающих насосем переехать в город Лиски.

Для того чтобы выполнение производственных планов не упиралось в нехватку рабочих рук, до конца текущего года на предприятии планируют существенно расширить соцпакет. В него войдут расширенное ДМС, адресная помощь семьям участников СВО, многодетным и родителям детей-инвалидов, а также пакет релокационных льгот.

— Как обстоят дела с обучением и повышением квалификации?

— На заводе создан свой учебный центр, через который за последние 10 месяцев прошло 232 рабочих — проведено более 90 аттестаций по неразрушающему контролю и промышленной безопасности. Разработаны и проведены специальные курсы (токарь, дефектоскописты, визуальный контроль и др.), разработаны матрицы компетенций. Ведется работа по обучению вторым и третьим рабочим профессиям. План обучения утвержден и заложен в бюджет на 2024 год.

Наши сотрудники участвуют в проекте «Фабрика процессов» Регионального центра компетенций, в том числе директора, начальники цехов, руководители структурных подразделений, мастера. Соревновались в достижении наилучшего показателя и продемонстрировали второй результат за все время существования программы в Воронежской области. Обучение прошли 5 групп по 15 человек.

Обучение на «Фабрике процессов» помогает получить дополнительные знания, которые будут применяться в работе. Это уникальный опыт. Мы выступаем за развитие новых компетенций и рады, что взаимодействие с РЦК помогает нам в этом.

— А если говорить про социальную ответственность вне стен завода? Есть такие проекты?

— Да. Мы заключили бессрочный договор на оказание благотворительной помощи с Лискинским социальным приютом для детей и подростков. В начале осени коллеги посетили учреждение и обсудили с руководством основные направления работы. Это не первый наш визит в приют. Ранее мы передали партию канцелярских товаров, сейчас работники предприятия занимаются ремонтом качелей и каруселей на территории, оценивается ремонт крыши на хозяйственных постройках, идет изготовление новых лестниц в овощехранилище и замена четырех окон. На заводе инициирован сбор детских вещей, книг и другой помощи для интерната, любой желающий может внести свой вклад в это важное дело.

Я считаю, социальная ответственность — обязательный принцип для любого успешного бизнеса. Кроме того, корпоративная благотворительность укрепляет отношения внутри трудового коллектива и делает компанию привлекательным местом для работы.

Денис Анисимов



АО «Лискимонтажконструкция»



НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

+7 (47391) 3-21-47



liskifitting.ru



[liskifitting](https://vk.com/liskifitting)



[@liskifitting](https://www.youtube.com/@liskifitting)

397907, Россия, Воронежская область, г. Лиски, ул. Монтажников, 1

ТОП-5 СДЕЛОК

Концертная площадка, завод гофрокартона, мусорные скандалы и концессии

В 2021 году большинство крупных сделок Черноземья было связано с поглощением агрохолдингами менее устойчивых компаний. В 2022-м экономическая ситуация многих вынудила продавать, а кого-то покупать активы. Текущий год пока не удивил крупными сделками, но вот планы поставил грандиозные.

1

«СИНАРА» & ВОРОНЕЖСКАЯ ОБЛАСТЬ

В 2023 году регионы Черноземья продолжили анонсировать крупные концессионные соглашения. И снова по развитию электротранспорта. На сей раз концессию хочет заключить не Курская или Липецкая область, а Воронежская, и не с ГК «Мовиста», а со столичной компанией «Синара — Транспортные машины». Компания может вложить 8 млрд рублей в развитие общественного электротранспорта в городе в рамках концессии, проработка которой пока продолжается. Помимо этого, «Синара» займется проектированием инфраструктуры метробуса. Также с «Синарой» правительство региона подписало соглашение о сотрудничестве в сфере транспортного обслуживания. В частности, это касается реализации масштабного проекта по развитию троллейбусной сети, модернизацию которой ранее мэр города Вадим Кстеннин оценивал в 10 млрд рублей. Как говорится, «планов громадье», но сбудется ли что-то из этого — покажет время.

8
млрд руб.

2

«СТРОЙСЕЛЬХОЗГАРАНТ» & ЛИПЕЦКАЯ ОБЛАСТЬ

Еще одна значимая концессия произошла в Липецкой области. В селе Стебаево к 2024 году будет построен экотехнопарк, строительством которого займется местное ООО «СтройСельхозГарант» (учредитель — АО «АПО «Аврора»). Объект будет принимать отходы Липецка, а также Липецкого, Задонского и Хлевенского районов. Финансированием проекта займется ППК «Российский экологический оператор».

Однако если в региональном правительстве этот проект был одобрен, то в месте, где он должен появиться, — нет. Местные жители активно протестуют против его появления: обращаются в прокуратуру, нанимают экологических экспертов, пытаются выйти на связь с управлением экологии и природных ресурсов региона и даже с губернатором Игорем Артамоновым. Причина борьбы проста: якобы этот полигон нанесет значительный вред окружающей среде и, соответственно, жителям сельсовета. Однако все попытки местных жителей остаются безуспешными. А уже в марте этого года проект строительства экотехнопарка в Стебаевском сельском поселении прошел экологическую госэкспертизу. Заключение организации оказалось положительным.

3,4
млрд руб.

3

«ФЛАГМАН» & КУРСКАЯ ОБЛАСТЬ

В Курской области также построят мусоросортировочный комплекс в рамках концессии. Его возведением за 2,1 млрд рублей займется ООО «Флагман-Курск», которое входит в ГК «Флагман». Он появится возле полигона регионального оператора «Спецавтобаза по уборке города Курска» в деревне Чаплыгина Пашковского сельсовета Курского района. Планируемая мощность составит 150 тыс. тонн в год, однако в соглашении предусмотрена возможность увеличить переработку мусора до 200 тыс. тонн. Также в деревне появится объект компостирования органических отходов мощностью 80 тыс. тонн в год.

ГК «Флагман» также является управляющей компанией и белгородского автоматизированного многомиллиардного мусоросортировочного комплекса, который оказался в 2022 году в центре скандала. Белгородский завод приостановил работу из-за спора с региональным оператором ООО «ЦЭБ» в части расчетов. В итоге компании требовали друг с друга в судах взыскания средств: ЦЭБ намерен взыскать 298,3 млн рублей несомнительного обогащения, а «Флагман» — 97,4 млн рублей задолженности. После встречи с губернатором Вячеславом Гладковым стороны урегулировали конфликт, а ЦЭБ пообещал выполнить свои обязательства. Главное, чтобы в Курской области подобных случаев не происходило.

2,1
млрд руб.

4

ГРУППА «ГОТЭК» & MONDI

Курский производитель упаковки группа «Готэк» выкупил три завода у производителя упаковочной продукции Mondi, в число которых входит завод в Липецкой области. Примерная сумма сделки оценивается в 1,6 млрд рублей. Теперь «Готэк» стал владельцем одного завода в Липецкой области. В Лебедяни у Mondi находился завод по производству упаковки из гофрокартона. Компания приобрела его в 2016 году у Ольги Белявцевой. Площадь производственных и складских помещений липецкого завода составляет 17,5 тыс. кв. м. Помимо этого предприятия, компания купила два завода по производству гибкой упаковки в Ярославской и Свердловской областях, которые теперь называются ООО «Готэк Полипак-Переславль» и ООО «Готэк-Полипак Арамилль».

1,6
млрд руб.

5

МТС & EVENT-HALL

Неожиданная сделка на почти полмиллиарда рублей коснулась воронежского Event-Hall бизнесмена Евгения Хамина. Площадку на пять лет под управление взял МТС и включил его в свой пул МТС Live. Воронежская площадка на 2,2 тыс. зрителей станет пятой в сети концертных залов компании. МТС рассчитывает в год получать с нее 175 млн рублей. Event-Hall уже сменил название на МТС Live Холл.

500
млн руб.

Ирина Коротких

**Гендиректор ГК «Медскан»
Сергей Иванченко:**

«МЫ ИДЕМ ПО ПУТИ СОЗДАНИЯ МЕДИЦИНСКОГО ОПЕРАТОРА»

Генеральный директор одного из лидеров коммерческой медицины России ГК «Медскан» — об экспансии в регионы, развитии воронежского онкоцентра, покупке KDL и помощи госкорпорации.

— Летом «Росатом» увеличил долю в капитале группы компаний «Медскан» до 50%. Как госкорпорация участвует в бизнесе? Чем помогает, какие возможности открывает?

— В лице дивизиона «Технологии здоровья», аккумулирующего экспертизу Госкорпорации «Росатом» в области здравоохранения, мы получили не просто акционера, но и надежного партнера, который оказывает существенную поддержку в реализации всех наших планов.

Когда мы вошли в периметр госкорпорации, которая влияет на нашу стратегию и тактику, то, конечно, мы стали более прозрачны и предсказуемы, как с точки зрения исполнения обязательств, которые на себя берем, так и с точки зрения того, что мы не просто коммерсанты, для которых деньги — приоритет №1, а социально ответственный бизнес. Одна из ключевых задач «Росатома» — быть партнером государства в деле увеличения продолжительности и повышения качества жизни населения.

Мы уже стали для рынка заметным игроком, к нашим планам прислушиваются, обращают внимание. Более того, когда я участвую в мероприятиях или читаю в СМИ, что говорят и пишут коллеги по цеху, мне уже кажется, что они иногда занимаются в хорошем смысле слова копированием наших действий.

— Из вашего ответа я правильно понимаю, что масштабирование на всю страну возможно только в связке с госкорпорацией, с каким-то крупным игроком?

— «Росатом», исторически развивающий технологии ядерной медицины, нацелен на создание собственной пациентоориентированной экосистемы в здравоохранении. Корпорация входит в пятерку крупнейших мировых поставщиков сырьевой изотопной продукции, применяемой в диагностике и лечении онкологических заболеваний, производит медицинское оборудование, реализует проекты по строительству центров ядерной медицины в нескольких регионах России, строит сеть многофункциональных центров обработки медицинских изделий и сельскохозяйственной продукции. Есть важнейший проект в области здравоохранения — строительство в Обнинске крупнейшего в Европе завода по производству радиофармпрепаратов.



Стратегическое партнерство двух крупных игроков рынка здравоохранения позволит широко внедрять высокотехнологичные методы лечения, тем самым увеличивая доступность качественной медицинской помощи населению.

В свою очередь, чем более зрелым будет становиться рынок, тем легче будет развиваться частному бизнесу с учетом устоявшихся правил и подходов, возможностей долгосрочного планирования и прогнозирования. Это значит, что инвесторы вкладывают средства с приемлемым уровнем возвратности.

Не хотелось бы, чтобы вы сделали вывод о том, что сегодня отдельный частный бизнес по определению не может масштабироваться. Речь, наверное, про разные стадии жизненного цикла. Мы сегодня в каком-то смысле пытаемся сделать то, чего никто пока еще не делает. Да, у нас сейчас в лидерах рынка коммерческих медуслуг «МЕДСИ», но в масштабах отрасли это очень небольшой объем. У нас нет крупных общенациональных сетей в масштабе страны. Давайте возьмем ретейл. Всем же, наверное, удобно, комфортно пользоваться сетями «Магнит», «Пятерочка». Они развиваются в удобных локациях, задают стандарты качества, обеспечивают высокий уровень сервиса, запускают программы лояльности, то есть являются определенными драйверами в своей отрасли. Вот по такому пути мы и хотим идти.

— В этом году вы завершили сделку по покупке сети медицинских лабораторий KDL. Какое развитие для сети видите? Что уже изменили в работе KDL?

— На сегодняшний день мы проходим первый этап интеграции — корпоративный, сейчас переходим к интеграции процессов. KDL — единственный участник рынка лабораторных исследований из первой пятерки, у которого практически нет франшизы. Кстати, это стало хорошим подспорьем во время пандемии коронавирусной инфекции, когда менеджмент мог оперативно принимать решения: благодаря эффективному управлению и высоким стандартам они смогли добиться отличных результатов — и частные, и корпоративные клиенты KDL отмечают высокое качество работы. Когда сеть KDL стала частью группы компаний «Медскан», мы декларировали основным участникам рынка, что полностью придерживаемся тех обязательств и подходов, что мы не паразитируем на том потоке пациентов, которые направляются от других медучреждений. Поэтому мы отказались от того, чтобы на базе KDL развивать еще клинический прием, медицинские офисы, потому что это может быть косвенно воспринято другими игроками как попытка использовать актив для того, чтобы создать конкурентные преимущества. Сейчас идет активное обсуждение, как с точки зрения бренда мы будем представлены, как правильно к этому вопросу подходить, потому что у KDL есть свое позиционирование и сформировалась своя идентификация.

— В конце 2022 года «Медскан» стал собственником белгородского медцентра Medical On Group. Есть ли проблемы со страхованием актива в связи с близостью к границе?

— Это небольшая клиника, она размещается в здании по договору аренды, поэтому как объектом недвижимости мы им не владеем. То есть вопрос со страхованием имущества и т. д. не стоит. Конечно, там ситуация непростая. Мы, насколько возможно, помогаем и искренне надеемся, что ситуация будет улучшаться с точки зрения безопасности.

— Нет планов обзавестись своей недвижимостью?

— Мы движемся по модели создания, в первую очередь, медицинского оператора. Если провести параллель с индустрией гостеприимства, то нас можно сравнить с гостиничным оператором, когда недвижимостью владеют частные инвесторы, причем их может быть много, они сотрудничают с оператором, который участвует в создании объекта, редевелопменте, полностью управляет им. Мы идем по аналогичному пути.

— Какие планы по развитию воронежского онкоцентра?

— С точки зрения оборудования на сегодняшний день он полностью укомплектован. Мы, конечно, вынуждены создавать дополнительные запасы, осуществлять резервирование, чтобы в случае выхода из строя техники была возможность в считанные дни ее восстановить. Сейчас для покупки импортного оборудования должен быть понятен конечный покупатель, нужно получить соответствующие дополнительные разрешения не только на само оборудование, но и на поставку конечному покупателю. Мы являемся покупателем без ограничений, поэтому все основные производители, которые продолжают поставки в Россию, с нами сотрудничают. Вопрос покупки оборудования пока не является проблемой. Кстати, нужно отметить, что в ряде случаев проще купить новое оборудование, чем купить запасные части, потому что именно запасные части могут восприниматься не всегда однозначно.

— Из-за санкций?

— Да, но все вопросы на сегодняшний день решаются. Рисков для работы центра мы не видим — либо эти риски управляемы. Мы сейчас докупаем абсолютно новое оборудование. Оно уже законтрактовано и находится в процессе поставки.

Возвращаясь к вашему вопросу по развитию онкоцентра. Мы проведем небольшую реконструкцию, будем улучшать сервис.

— В августе в Курске открыли второй хирургический корпус медицинского центра «Медассист». Какие планы по дальнейшему развитию курских активов компании?

— Актив развивается отлично, мы Курск часто приводим в пример. Медицинский центр, который там был создан с нуля, на сегодняшний день является технологическим лидером на рынке. В новом корпусе, например, установлена робот-ассистированная система Da Vinci (высокотехнологичный аппарат для проведения хирургических операций. — Прим. ред.), такое оборудование можно по пальцам пересчитать у нас в стране.

Мы развиваемся по нескольким трекам. Первый трек мы с вами обсудили — это сделки, слияния и поглощения. Второй трек — это эволюционное органическое развитие тех активов, где мы присутствуем. Это эволюционное развитие, которое отталкивается от того, что есть, от хорошего понимания потребностей. Третье направление — это создание новых объектов в регионах, где мы еще не присутствуем.

Михаил Сошин

СОТНЯ ОДНОГО НЕ ЖДЕТ

Сколько заработали крупнейшие компании Черноземья без учета НЛМК?

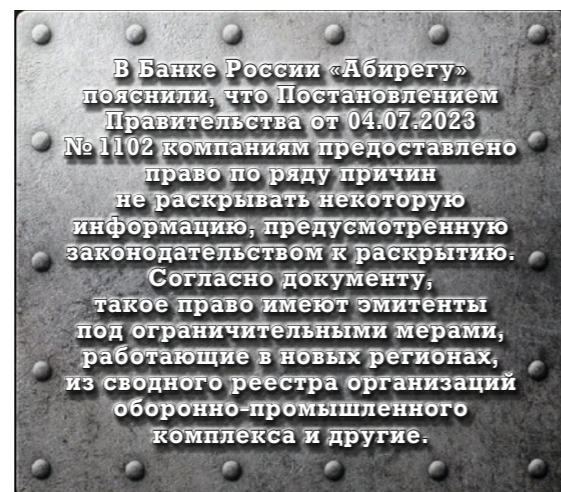
«Абирег» впервые за историю проекта готовил Рейтинг крупнейших компаний Черноземья в условиях отсутствия данных о выручке бессменного лидера — «Новолипецкого металлургического комбината» Владимира Лисина. Однако свои финансовые результаты решили скрыть и другие, менее крупные компании, в том числе из оборонно-промышленного и металлургического секторов. В связи с этим в Топ-100 по итогам 2022 года мы не увидим ряд привычных нам компаний, но это позволило заявить о себе другим крупным игрокам Черноземья.

Традиционно Рейтинг крупнейших компаний «Абирег» готовит на основе совокупной выручки активов предприятий, расположенных в регионах Черноземья. Данные о финансовых результатах берутся из системы «СПАРК-Интерфакс», по запросу у компаний или из открытых источников. По итогам 2022 года в сервисе отсутствует бухгалтерская отчетность черноземных активов лидера рейтинга Группы НЛМК — ПАО «НЛМК» и АО «Стойленский ГОК». По журналистскому запросу в группе не стали раскрывать данные о выручке НЛМК, отметив, что не заинтересованы в участии в рейтинге. Мы решили оставить группу в начале рейтинга, так как нет сомнений, что компании удалось заработать больше всех в Черноземье. К тому же в интервью «Абирегу» губернатор Липецкой области Игорь Артамонов отмечал, что, по сравнению с рекордным в 2021 году налогом на прибыль НЛМК, по итогам 2022 года отчисления компании в региональный бюджет снизились, но не сильно.

Публиковать данные не стал и другой представитель металлургической отрасли — «Северсталь» (25 млрд в 2021 году — 31-е место). В пресс-службе компании «Абирегу» пояснили, что текущая информационная политика группы не предполагает раскрытие финансовых результатов отдельных активов. При этом бухгалтерская отчетность активов холдинга «Металлоинвест» опубликована. Совокупная выручка белгородских активов компании сократилась за год на 213,46 млрд рублей — до 469,28 млрд рублей. Так как данных о выручке НЛМК нет, то, несмотря на падение показателя, «Металлоинвест» может сменить 2-е место в рейтинге на 1-е.

Еще один крупный игрок, на этот раз связанный с оборонно-промышленным комплексом, решил не публиковать финансовые итоги. По итогам 2021 года воронежский Концерн «Созвездие» оказался на 20-й строчке с выручкой в 33,91 млрд рублей. В этом году

предприятие предпочло не раскрывать данные, опираясь в том числе на закон «Об обороне». Концерн входит в сводный реестр организаций оборонно-промышленного комплекса и перечень стратегических организаций. Как пояснили в «Созвездии», в условиях спецоперации и санкций в отношении предприятия для предотвращения неблагоприятных последствий необходимо повышать защищенность сведений и «максимально воздержаться от распространения информации, связанной с выполнением государственного оборонного заказа». При этом ряд предприятий из области ОПК и электроники раскрыли финансовые итоги 2022 года. Например, тамбовский «Электроприбор» с 6,9 млрд рублей увеличил выручку до 7,39 млрд рублей. Воронежский «Электросигнал» также показал свои финансовые результаты, которые за год сократились с 6,8 млрд рублей до 4,47 млрд рублей, но немного не дотянул до нижней границы рейтинга.



Среди новичков рейтинга можно заметить не только тех, кто вошел в Топ-100 из-за отсутствия данных крупных игроков или их неудач, но и тех, кому удалось в 2022 году показать стремительный рост. Среди них «Белдорстрой», который увеличил выручку на 77,27% — до 7,02 млрд рублей, воронежский производитель молочной продукции «7 утра» с выручкой в 6 млрд рублей (+39,53%), липецкий производитель минеральной воды с выручкой в 5,98 млрд рублей (+48,39%). Вернулся в рейтинг ЛТК «Свободный сокол», которому удалось увеличить выручку с 3,43 млрд рублей до 5,78 млрд рублей. На 90-ю строчку попал орловский производитель линолеума «Айвиса». Выручка компании за год выросла с 4,37 млрд рублей до 5,28 млрд рублей. Последняя «десятка» Топ-100 состоит в основном из новичков, которые попали в рейтинг впервые. Среди них воронежское «СУ-95», «Белгородсолод», курский производитель свинины «Надежда» и другие.

Из «сотни» 17 компаниям удалось в 2022 году увеличить выручку более чем на 50%. Наибольший прирост показал липецкий производитель лакокрасочных изделий «Прайм топ» — с 1 млрд рублей до 10 млрд рублей. В телефонном разговоре с «Абирегом» представитель компании не стал подтверждать корректность бухгалтерской отчетности юрлица в «СПАРК-Интерфакс». Воронежский производитель гранита «Павловск неруд» также увеличил выручку более чем на 134% — до 10,93 млрд рублей. На 122% выросла выручка тамбовского «Инкомнефтеремонта» — до 4,95 млрд рублей, что и обеспечило компании попадание в Топ-100.

Всего выручка упала у 24 компаний, попавших в рейтинг. Наибольшее падение продемонстрировало АО «Ай эйч пи эмплаенсес» — бывший липецкий завод *Indesit* американской *Whirlpool*, который выкупил турецкий холдинг *Arceleik*. Выручка предприятия сократилась с 29,08 млрд рублей до 11,26 млрд рублей. Липецкий производитель картофеля фри, сменивший как название, так и состав учредителей, ООО «Ви-фрай» (бывшее ООО «Лэм уэстон Белая дача»), напротив, нарастило выручку с 8 млрд рублей в 2021 году до 15 млрд рублей в 2022 году.

По итогам 2022 года выбыли из Топ-100 «Воронежский трансформатор» (бывший завод *Siemens*), выручка которого сократилась с 6,5 млрд рублей до 3,13 млрд рублей, «Соцстрой» с выручкой в 2,45 млрд рублей против 6,89 млрд рублей годом ранее. Не вошли в рейтинг: «Котовский завод нетканых материалов» — из-за падения выручки до 4,37 млрд рублей; «Йокохама Р.П.З.» с 3 млрд выручки; бывший завод *Mondi* в Лебедяни, перешедший в 2023 году под контроль «Готэка», с упавшей до 4,18 млрд рублей выручкой; тамбовская «Мосстроймеханизация № 4», которая растеряла более 4 млрд рублей выручки — до 550 млн рублей.

Совокупная выручка крупнейших производителей Черноземья по итогам 2022 года составила 2,9 трлн рублей, тогда как по итогам 2021 года этот показатель был на уровне 4 трлн рублей. В предыдущем рейтинге основной вклад в совокупную выручку вносил НЛМК с 977 трлн рублей. Если не учитывать компанию господина Лисина, то в целом совокупная выручка Топ-100 сопоставима с результатами 2021 года. Это позволяет сделать вывод, что в целом бизнес регионов Черноземья выдерживает санкционный натиск и работу в условиях спецоперации, хотя отдельные отрасли и компании испытывают значительные трудности.

КАРТА С АКТИВАМИ



ИТ-КОМПАНИИ ЗАНЯЛИ ПОЧЕТНЫЕ МЕСТА

Анализируя Топ-50 крупнейших торговых компаний Черноземья, стоит сделать акцент на нескольких новичках рейтинга, которые выделяются не столько суммой выручки, сколько темпами ее роста и сферой деятельности. Впервые за историю проекта «Абирег» в рейтинг вошли компании из сферы ИТ. В первую очередь, это структура российского разработчика программных продуктов «БФТ-Холдинг», в портфеле которого проекты крупных госзаказчиков — Минцифры, Роструда, Соцфонда и других. Выручка зарегистрированного в Белгороде ООО «БФТ» в 2022 году составила 7,82 млрд рублей против 3,4 млрд рублей годом ранее. Показатель начал расти в первый год пандемии — в 2020 году, когда выручка увеличилась на 69%. В следующем, 2021 году положительная динамика замедлилась до 36%, но в 2022-м компания наверстала упущенное — рост составил 130%.

Другой представитель технологической сферы, впервые оказавшийся в рейтинге «Абирег», — зарегистрированное в Воронеже ООО «Агротек». Цель проекта — стать международным маркетплейсом в области сельского хозяйства. «Агротек» был основан в 2018 году и позиционирует себя как международная технологическая компания, которая работает в Северной и Южной Америке и Европе. За 2022 год выручка компании выросла на 190% и достигла 7,87 млрд рублей. «Агротек» и БФТ оказались чуть ниже середины рейтинга — на 32-м и 33-м местах.

До 5,18 млрд рублей с 4,24 млрд рублей нарастило выручку липецкое ООО «Центр корпоративных решений» (ЦКР). Как отмечается на сайте компании, ЦКР был создан в 2008 году как общий центр обслуживания для крупного металлургического холдинга. В 2019 году он был преобразован в независимую сервисную компанию. В октябре 2023 года ЦКР перешел под контроль «Небула II холдингз лимитед», которую владелец НЛМК Владимир Лисин зарегистрировал в Объединенных Арабских Эмиратах.

Тройка лидеров, как и в прошлом году, претерпела небольшие изменения. В основном они связаны с нежеланием компаний раскрывать данные о выручке. Нефтяная компания «Роснефть» не стала публиковать данные о показателях активов в регионах Черноземья. Ранее такое же решение приняла и нефтяная компания «Лукойл». Бесспорным лидером Топ-50 является «Газпром». А вот нефтяных лидеров по итогам 2022 года сменили оптовые торговцы зерном — «Агропоставка» и ТД «Зерно Поволжья».

Общая выручка крупнейших торговых компаний составила 770 млрд рублей, что на 22 млрд ниже результатов рейтинга по итогам 2021 года. В основном это можно объяснить тем, что ряд крупных компаний, таких как «Роснефть», не предоставили данных. Отметим, что совокупная выручка вошедших в Топ-50 компаний все же продемонстрировала рост, так как по итогам 2021 года она была на уровне 687 млрд рублей.

В 2022 году выручка упала у 12 компаний из 50. Наибольшее сокращение произошло у курских «Юпитера 9» (-34,6%), торгующего автомобилями, и «КМА-Энергосбыт» (-33,45%), поставляющего электроэнергию. При этом новичок рейтинга «КМА Электро» — энергосбытовая компания, работающая с крупнейшими предприятиями региона КМА — продемонстрировал рост выручки более чем в семь раз, с 2 млрд рублей до 14,86 млрд рублей. Также к уверенному росту вернулась и «Уральская нефтехимическая компания», которой за год удалось увеличить выручку на 143% — до 15,24 млрд рублей. Еще один лидер роста (помимо технологических компаний) — воронежское ООО «Шанс трейд». За год выручка компании увеличилась с 3,88 млрд рублей до 7,91 млрд рублей.

Всего в рейтинге 10 новых компаний. Они пришли на смену тем, выручка которых по итогам 2022 года не дотянула до нижней границы рейтинга. Среди них, например, представитель автомобильного бизнеса ООО «Бизнес кар Воронеж», выручка которого упала с 5,09 млрд рублей до 2,2 млрд рублей. При этом в рейтинге не оказалось поставщика запчастей для грузовых ГАЗ и КамАЗ «Итеко Ресурс». Компания не только растеряла выручку (с 7,31 млрд рублей до 3,7 млрд рублей), но и сменила «прописку» — с белгородской Алексеевки на Нижний Новгород.

СОВОКУПНАЯ ВЫРУЧКА КРУПНЕЙШИХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ КОМПАНИЙ ЧЕРНОЗЕМЬЯ В 2022 Г.



ВЫРУЧКА КРУПНЕЙШИХ ТОРГОВЫХ КОМПАНИЙ ЧЕРНОЗЕМЬЯ В 2022 Г.



ТВОЙ ПРОПУСК В МИР ПОЛИТИКИ И БИЗНЕСА

- Актуальные новости о важнейших экономических и политических событиях
- Эксклюзивные интервью с первыми лицами региона
- Системная аналитика острых процессов региона
- Объективные рейтинги персон и компаний

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

КРУПНЕЙШИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ КОМПАНИИ ЧЕРНОЗЕМЬЯ

по размеру выручки по итогам 2022 года

Место	Компания	Регион деятельности	Вид деятельности	Выручка, млрд руб.		
				2022	2021	
	НЛМК, ГРУППА	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Производство черных металлов	977,67		
1	МЕТАЛЛОИНВЕСТ, ХК (АО «Лебединский ГОК», АО «Михайловский ГОК», АО «Оскольский ЭМК»)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Добыча железных руд открытым способом	469,28	682,74	↓ -31,27%
2	ЭФКО, ГК	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Производство растительных масел и жиров	277,00	204,6	↑ 35,39%
3	МИРАТОРГ, АПХ (активы в Черноземье)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Животноводство и растениеводство	193,98	180,69	↑ 7,36%
4	ЧЕРКИЗОВО, ГРУППА (активы в Черноземье)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Разведение свиней и сельскохозяйственной птицы, растениеводство	145,33	122,15	↑ 18,98%
5	ПРОДИМЕКС, ГК	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Производство сахара	100,00	92,35	↑ 8,28%
6	РУСАГРО, ГК (ООО «Русагро-сахар», ООО «Тамбовский бекон», ООО «Русагро-Инвест», ООО «Агротехнологии», ООО «Русагро-Тамбов», ООО «Русагро-Белгород»)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Сельское хозяйство, производство продуктов питания	97,21	142,64	↓ -31,85%
7	КОНЦЕРН РОСЭНЕРГОАТОМ, ОАО (Нововоронежская АЭС)	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Производство электроэнергии	90,20	91,2	↓ -1,10%
8	ЭКОНИВА, ХОЛДИНГ	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Растениеводство и животноводство; оптовая торговля для сельхоза	66,00	50,84	↑ 29,82%
9	АГРО-БЕЛОГОРЬЕ, ГК	БЕЛГОРОДСКАЯ обл.	Животноводство и растениеводство	65,67	67	↓ -1,99%
10	АГРОПРОМКОМПЛЕКТАЦИЯ, ГК (ООО «АПК-Курск», ООО «АПК-Черноземье», ООО «КМПЗ»)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Разведение свиней	65,43	57,22	↑ 14,35%
11	МРСК ЦЕНТРА, ПАО (Белгородэнерго, Воронежэнерго, Липецкэнерго, Тамбовэнерго, Курскэнерго, Орелэнерго)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Передача электроэнергии и техприсоединение к распределительным электросетям	64,68	60,44	↑ 7,02%
12	КДВ-ГРУПП, ХОЛДИНГ (ООО «КДВ-Воронеж», ООО «Орелагроинвест», ООО «Орловский лидер», ООО «Мегаферма «Шереметьево», ООО СК «Колпнянский»)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Производство шоколада и сахаристых кондитерских изделий	56,53	48,67	↑ 16,15%
13	РЕСУРС, ГАП (АО «Токарева птицефабрика», ООО «Тамбовский бройлер», ООО «Белгородский бройлер»)	ТАМБОВСКАЯ обл.	Разведение сельскохозяйственной птицы	55,46	35,55	↑ 56,01%
14	БЕЛГРАНКОРМ, ХК (ООО «Белгранкорм», ОАО «БЭЗРК», ООО «Яснозоренское»)	БЕЛГОРОДСКАЯ обл.	Растениеводство, свиноводство, производство мяса птицы и молока	52,58	50,5	↑ 4,12%
15	ПРИОСКОЛЬЕ, АО	БЕЛГОРОДСКАЯ обл.	Разведение сельскохозяйственной птицы	46,05	46,05	↓ -0,01%
16	СИБУР ХОЛДИНГ, ПАО (АО «Сибурэнергоменеджмент», АО «Воронежинтезкаучук»)	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Производство нефтепродуктов	39,69	37,58	↑ 5,61%
17	ЭКСОЙЛ ГРУПП, (ООО «ТД ЧЕРНОЗЕМЬЕ», ООО «Черноземье», ООО УК «Эксойл групп», ООО «Эй би транс»)	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Производство нерафинированных и растительных масел, оптовая торговля	38,97	30,48	↑ 27,85%
18	ПРОГРЕСС, АО (производитель детского питания «ФрутоНяня» и «Малышам», минеральной воды «Липецкий Бювет»)	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Производство детского питания и диетических продуктов	33,12	32,8	↑ 0,98%
19	БЛАГО, ГК (ООО «Аквилон», ООО «Благо-юг»)	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Производство растительных раф. масел и жиров	31,86	33,22	↓ -4,09%
20	АГРОЗКО, АПК	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Животноводство	30,50	26,5	↑ 15,09%
21	ФОСАГРО, ГРУППА (ООО «ФосАгро-Белгород», ООО «ФосАгро-Липецк», ООО «ФосАгроОрел», ООО «ФосАгро-Тамбов», ООО «ФосАгро-Курск»)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Производство удобрений и азотных соединений	30,19	29,43	↑ 2,58%
22	SUCDEN, ГРУППА (ПАО «Добринский сахарный завод», ООО «Добрыня», ООО «Агронабсахар»)	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Производство сахара	29,12	24,73	↑ 17,75%
23	МОЛВЕСТ, ХОЛДИНГ (производитель торговых марок «Вкуснотеево», «Иван Поддубный», «Нежный возраст», «Фруате»)	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Переработка молока и производство сыра	28,63	24,24	↑ 18,11%
24	Л-ПАК, ГК	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Производство гофрированной бумаги и картона, бумажной и картонной тары	27,99	31,75	↓ -11,84%
25	АСБ, ГК (ООО «Юго-Восточная агрогруппа», ООО «Кристалл»)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Производство сахара	26,36	26	↑ 1,38%
26	ДОМИНАНТ, ГК (ОАО «Лебединский сахарный завод», ЗАО «Грязинский сахарный завод», ЗАО «Уваровский сахарный завод», ГМЗ «Лискинский»)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Производство сахара	22,62	20,79	↑ 8,80%
27	АПК ДОН, ГК (АО «Алексеевский Бекон», ООО «Донской бекон», ООО «Агро-Острогожск», ЗАО «Алексеевский комбикормовый завод», ЗАО «Агро-Оскол»)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Растениеводство, животноводство и производство готовых кормов для животных	22,16	20,37	↑ 8,79%

Место	Компания	Регион деятельности	Вид деятельности	Выручка, млрд руб.		
				2022	2021	
28	КЕРАМА МАРАЦЦИ, ООО	ОРЛОВСКАЯ обл.	Производство керамических плиток и плит	21,94	20,34	↑ 7,87%
29	РУССКИЙ ДОМ, АО (АО «Русский дом», АО «Шигровский ХКП»)	КУРСКАЯ обл.	Семеноводческая деятельность и производство кормов	21,31	27,37	↓ -22,14%
30	СЛАВЯНКА, ГК	БЕЛГОРОДСКАЯ обл.	Производство шоколада и сахаристых кондитерских изделий	20,89	16,6	↑ 25,84%
31	АВАНГАРД-АГРО, АО (ООО «Авангард-Агро-Воронеж», ООО «Авангард-Агро-Орел», ООО «Авангард-Агро-Курск», ООО «Авангард-Агро-Белгород», ООО «Авангард-Агро-Липецк»)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Выращивание сельскохозяйственных культур	20,70	21,9	↓ -5,48%
32	ГОТЭК, ГК (АО «Готэк», АО «УК Готэк», АО «Хартман-рус», АО «Готэк-Принт», АО «Полипак»)	КУРСКАЯ обл.	Производство гофрированной бумаги и картона, бумажной и картонной тары	19,52	17,8	↑ 9,66%
33	ОРЕЛМАСЛО, АО	ОРЛОВСКАЯ обл.	Производство нерафинированных растительных масел и их фракций	18,67	17,66	↑ 5,72%
34	НОВООСКОЛЬСКИЙ КОМБИКОРМОВЫЙ ЗАВОД, ГК (ООО «Лабазь», ЗАО «НЗК», ЗАО «Краснояржужская зерновая компания»)	БЕЛГОРОДСКАЯ обл.	Производство кормового микробиологического белка, премиксов, кормовых витаминов, антибиотиков, аминокислот и ферментов	18,62	31,01	↓ -39,95%
35	ПИГМЕНТ, АО	ТАМБОВСКАЯ обл.	Производство красителей и пигментов	18,36	14,34	↑ 28,03%
36	ЗАВОД ПРЕМИКСОВ № 1, ЗАО	БЕЛГОРОДСКАЯ обл.	Производство кормового микробиологического белка, премиксов	18,14	11,86	↑ 52,95%
37	БЕЛЭНЕРГОМАШ-БЭЗМ, ООО	БЕЛГОРОДСКАЯ обл.	Производство стальных труб и элементов	16,22	13,96	↑ 16,19%
38	САБУРОВО, ГК	ТАМБОВСКАЯ обл.	Производство продуктов мукомольной и крупяной промышленности	16,16	15,46	↑ 4,53%
39	ДОМОСТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ, ГК	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Строительство зданий и сооружений	16,00	12	↑ 33,33%
40	КОНТИ-РУС, АО	КУРСКАЯ обл.	Производство какао, шоколада и сахаристых кондитерских изделий	15,38	12,33	↑ 24,74%
41	ВИ-ФРАЙ, ООО	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Переработка и консервирование картофеля	15	8	↑ 85,16%
42	РОСТ, ГК (ООО «ТК Елецкие овощи», ООО «ТК Липецкагро», ООО «ТК Мичуринский»)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Производство овощей	13,20	10,49	↑ 25,83%
43	СТОЙЛЕНСКАЯ НИВА, АПК (АО «Колос», АО «Курский комбинат хлебопродуктов», АО «Комбинат хлебопродуктов «Старооскольский»)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Переработка зернового сырья и изготовление хлебобулочных и кондитерских изделий	12,70	12	↑ 5,83%
44	ВАГОННО-КОЛЕСНАЯ МАСТЕРСКАЯ, ООО	БЕЛГОРОДСКАЯ обл.	Обработка металлических изделий	12,47	9,95	↑ 25,33%
45	ВОРОНЕЖСТАЛЬМОСТ, АО	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Производство строительных металлических конструкций, изделий и их частей	12,39	6,65	↑ 86,32%
46	ЭКОПИЦА, СПССПК	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Производство и консервирование мяса птицы	12,07	10,09	↑ 19,62%
47	ОБЪЕДИНЕННЫЕ КОНДИТЕРЫ, ООО (ОАО «Воронежская кондитерская фабрика», ЗАО «Агрофирма Рыльская», ООО «Промсахар», ОАО «ТАКФ»)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Производство шоколада и сахаристых кондитерских изделий	11,63	11,48	↑ 1,31%
48	АГРОТЕХ-ГАРАНТ, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Поставка средств защиты растений и семенного материала и растениеводство	11,60	7,21	↑ 60,89%
49	АГРОТЕРРА, ГК (ООО «Курск агроактив», ООО «Агротерра элеваторы»)	КУРСКАЯ обл.	Выращивание зерновых культур	11,55	14,02	↓ -17,62%
50	АВК ЭКСИМА (ЗНАМЕНСКИЙ СГЦ, ООО)	ОРЛОВСКАЯ обл.	Генетика и селекция, мясопереработка, растениеводство, молочное производство	11,47	11,9	↓ -3,61%
51	АЙ ЭЙЧ ПИ АППЛАЕНСЕС, АО	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Производство бытовых электрических приборов	11,26	29,08	↓ -61,28%
52	ПАВЛОВСК НЕРУД, АО	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Добыча гранита	10,93	4,66	↑ 134,55%
53	ЛЮБЯТОВО, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Производство сухарей, печенья и прочих сухарных хлебобулочных изделий, производство мучных кондитерских изделий, тортов, пирожных, пирогов и бисквитов, предназначенных для длительного хранения	10,71	13,96	↓ -23,28%
54	ПРАЙМ ТОП, ООО	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Производство красок и лаков на основе полимеров	10	1	↑ 790,60%
55	ГК «АГРОИНВЕСТ»	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Выращивание зерновых культур, хранение зерна	10,72	9,58	↑ 11,90%
56	ЛИСКИМОНТАЖКОНСТРУКЦИЯ, АО	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Производство стальных труб, полых профилей и фитингов	10,41	6,47	↑ 60,90%
57	ФРИГОГЛАСС ЕВРАЗИЯ, ООО	ОРЛОВСКАЯ обл.	Производство холодильного оборудования и оборудования для кондиционирования воздуха	10,29	10,34	↓ -0,48%
58	RUBEX GROUP, ХОЛДИНГ (ОАО «Курскрезинотехника»)	КУРСКАЯ обл.	Производство прочих резиновых изделий	9,56	6	↑ 59,33%
59	ЛЕБЕДНЯМОЛОКО, ООО	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Производство молочной продукции	9,56	7,08	↑ 35,03%
60	БОРИСОВСКИЙ ЗАВОД МОСТОВЫХ МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИЙ ИМ. В.А. СКЛЯРЕНКО, АО	БЕЛГОРОДСКАЯ обл.	Производство строительных металлических конструкций, изделий и их частей	9,47	6,26	↑ 51,28%
61	АПО АВРОРА, АО	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Выращивание зерновых культур	8,91	6,7	↑ 32,99%
62	СОДРУЖЕСТВО, ГК (ООО «Курскагротерминал»)	КУРСКАЯ обл.	Производство нерафинированных растительных масел и их фракций	8,65	9	↓ -3,89%

Место	Компания	Регион деятельности	Вид деятельности	Выручка, млрд руб.		
				2022	2021	
63	МАСЛОЗАВОД ТРЕТЬЯКОВСКИЙ, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Производство нерафинированных растительных масел и их фракций	8,43	7,59	↗ 11,07%
64	ТЕХКОРМ НУТРИШЕН, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Производство готовых кормов для животных	8,43	5,22	↗ 61,49%
65	PARMALAT, ГК (БМК, АО)	БЕЛГОРОДСКАЯ обл.	Производство питьевого молока и питьевых сливок	8,39	7,87	↗ 6,61%
66	САФ-НЕВА, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Производство прочих пищевых продуктов, не включенных в другие группировки	8,26	8,09	↗ 2,10%
67	МЯСОКОМБИНАТ БОБРОВСКИЙ, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Переработка и консервирование мяса	8,24	10,51	↘ -21,60%
68	АВИААВТОМАТИКА ИМ. В.В. ТАРАСОВА, АО	КУРСКАЯ обл.	Производство приборов и аппаратуры для автоматического регулирования	7,7	6,79	↗ 13,40%
69	ЛИМАК, АО	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Производство хлеба и хлебобулочных изделий недлительного хранения	7,59	6,98	↗ 8,74%
70	ГРЯЗИНСКИЙ ПИЩЕВОЙ КОМБИНАТ, АО	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Производство рационов питания и пайков	7,53	4,6	↗ 63,70%
71	ЭЛЕКТРОПРИБОР, ПАО	ТАМБОВСКАЯ обл.	Производство навигационных, метеорологических и др. аналогичного типа приборов	7,39	6,9	↗ 7,10%
72	ДМК (ООО «Бобровский сырзавод»)	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Производство сыра и сырных продуктов	7,34	5,5	↗ 33,45%
73	АПК ПРОМАГРО, ООО (СИБАГРО, ГК)	БЕЛГОРОДСКАЯ обл.	Растениеводство и животноводство	7,06	7,6	↘ -7,11%
74	БЕЛДОРСТРОЙ, ООО	БЕЛГОРОДСКАЯ обл.	Строительство автомобильных дорог и автомагистралей	7,02	3,96	↗ 77,27%
75	НК-ТЕПЛОХИММОНТАЖ, Холдинг (АО «Теплохим-монтаж», АО «ТХМ-Промпечь», ЗАО ПКФ «НК»)	БЕЛГОРОДСКАЯ обл.	Работы строительные специализированные, не включенные в другие группировки	6,99	6,17	↗ 13,29%
76	ЗАРЕЧНОЕ, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Разведение крупного рогатого скота	6,96	6,14	↗ 13,36%
77	ХОРШ РУСЬ, ООО	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Производство машин и оборудования для сельского и лесного хозяйства	6,91	6	↗ 14,98%
78	КУРСКИЙ ЗАВОД КПД ИМ. А.Ф. ДЕРИГЛАЗОВА, АО	КУРСКАЯ обл.	Работы по сборке и монтажу сборных конструкций	6,70	5,1	↗ 31,37%
79	КОСМОС-НЕФТЬ-ГАЗ, ООО ФПК	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Производство оборудования для нефтегазовой отрасли	6,55	6,06	↗ 8,09%
80	ЦЕМРОС (ЗАО «Белгородский цемент», АО «Липецкцемент», ЗАО «Подгоренский цементник»)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Производство цемента	6,64	5,12	↗ 29,69%
81	АВА-ТРЕЙД, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Производство алюминия	6,46	8,43	↘ -23,37%
82	ЭКОИЛ, АО	ТАМБОВСКАЯ обл.	Производство масел и жиров	6,36	8,68	↘ -26,73%
83	ТРИО, ГК	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Животноводство и растениеводство, трейдинг зерна и сахара	6,31	6,73	↘ -6,24%
84	7 УТРА, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Производство молока (кроме сырого) и молочной продукции	6,00	4	↗ 39,53%
85	КОМПАНИЯ РОСИНКА, АО	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Производство безалкогольных напитков; производство минеральных вод и прочих питьевых вод в бутылках	5,98	4,03	↗ 48,39%
86	ОДСК, ГК	ОРЛОВСКАЯ обл.	Строительство зданий и сооружений	5,97	8,25	↘ -27,64%
87	ЛТК «СВОБОДНЫЙ СОКОЛ», ООО	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Литье чугуна	5,78	3,43	↗ 68,51%
88	ВОРОНЕЖСКИЙ ЗАВОД РАСТИТЕЛЬНЫХ МАСЕЛ, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Производство растительных и животных масел и жиров	5,69	5,1	↗ 11,57%
89	ГРЕЙНРУС, ГК (ООО «Грейнрус Агро»)	КУРСКАЯ обл.	Выращивание зерновых (кроме риса), зернобобовых культур и семян масличных культур	5,42	4,5	↗ 20,44%
90	БЕКАРТ ЛИПЕЦК, ООО	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Производство изделий из проволоки, цепей и пружин	5,29	5,95	↘ -11,09%
91	АЙВИСИ РУС, ООО	ОРЛОВСКАЯ обл.	Производство пластмассовых изделий, используемых в строительстве	5,28	4,37	↗ 20,82%
92	ООО «СУ 925»	ВОРОНЕЖСКАЯ обл.	Строительство автомобильных дорог и автомагистралей	5,22	3,94	↗ 32,49%
93	БЕЛГОРСЛОД, ООО	БЕЛГОРОДСКАЯ обл.	Производство солода	5,04	3,26	↗ 54,60%
94	НАДЕЖДА, АО	КУРСКАЯ обл.	Разведение свиней	4,99	4,74	↗ 5,27%
95	ИНКОМНЕФТЕРЕМОНТ, ООО	ТАМБОВСКАЯ обл.	Строительство коммунальных объектов для обеспечения электроэнергией и телекоммуникациями	4,95	2,23	↗ 121,97%
96	КРАХМАЛОПРОДУКТ, ОАО	ТАМБОВСКАЯ обл.	Производство крахмала	4,90	3,48	↗ 40,80%
97	ОБУХОВСКИЙ МЯСОКОМБИНАТ, ООО	БЕЛГОРОДСКАЯ обл.	Производство соленого, вареного, запеченного, копченого, вяленого и прочего мяса	4,83	5,08	↘ -4,92%
98	АНГЕЛ ИСТ РУС, ООО	ЛИПЕЦКАЯ обл.	Производство прочих пищевых продуктов, не включенных в другие группировки	4,77	4,15	↗ 14,94%
99	ГРИБНАЯ РАДУГА, ООО	КУРСКАЯ обл.	Выращивание грибов и трюфелей	4,63	3,71	↗ 24,80%
100	ВАЛУЙСКОЕ ОАО «МОЛОКО»	БЕЛГОРОДСКАЯ обл.	Производство молока и сливок в твердой форме	4,57	3,01	↗ 51,83%

Интернет-газета
Время
Воронежа



Интернет-газета
«Время Воронежца» уже 12 лет
информирует читателей
о важнейших событиях
города и области.

“
Время Воронежца – это наше время
”

Губернатор Воронежской области
Александр Гусев

КРУПНЕЙШИЕ ТОРГОВЫЕ КОМПАНИИ ЧЕРНОЗЕМЬЯ

по итогам 2022 года

№	НАИМЕНОВАНИЕ	Регион регистрации	Вид деятельности	Выручка, млн рублей		
				2022	2021	Δ
1	ГАЗПРОМ, ПАО (филиалы в Воронеж, Белгороде, Липецке, Тамбове, Белгороде, Орле, Курске)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Оптовая торговля газообразным топливом	131,74	122,2	Δ 7,81%
2	АГРОПОСТАВКА МТ, ООО	БЕЛГОРОДСКАЯ область	Торговля оптовая зерном, необработанным табаком, семенами и кормами для сельскохозяйственных животных	51,61	43,81	Δ 17,80%
3	ТД ЗЕРНО ЗАВОЛЖЬЯ, ООО	ЛИПЕЦКАЯ область	Торговля оптовая зерном	36,52	29,39	Δ 24,26%
4	ТНС ЭНЕРГО ВОРОНЕЖ, ПАО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Торговля электроэнергией	32,75	32,32	Δ 1,33%
5	ТД ЧЕРНОЗЕМЬЕ, ООО	ЛИПЕЦКАЯ область	Торговля оптовая масличными семенами и маслосодержащими плодами	32,23	24,68	Δ 30,59%
6	ОФИСМАГ, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Торговля оптовая писчебумажными и канцелярскими товарами	30,1	25,11	Δ 19,87%
7	ЕВРОПА, ООО	КУРСКАЯ область	Торговля розничная в неспециализированных магазинах	26,56	24,59	Δ 8,01%
8	КМА-ЭНЕРГОСБЫТ, ООО	КУРСКАЯ область	Торговля электроэнергией	25,55	38,39	Δ -33,45%
9	КОРПОРАЦИЯ ГРИНН, АО	ОРЛОВСКАЯ область	Торговля розничная в неспециализированных магазинах	24,64	23,22	Δ 6,12%
10	БЕЛГОРОДЭНЕРГОСБЫТ, АО	БЕЛГОРОДСКАЯ область	Торговля электроэнергией	23,11	22,14	Δ 4,38%
11	НОВИТЭН, ООО	ЛИПЕЦКАЯ область	Торговля электроэнергией	23,01	21,56	Δ 6,73%
12	ИНТЕР РАО, ПАО (ООО «Орловский энергосбыт», ПАО «Тамбовская энергосбытовая компания»)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Торговля электроэнергией	17,71	17,5	Δ 1,20%
13	НАДЕЖДА-ФАРМ, ООО ГК	ТАМБОВСКАЯ область	Торговля оптовая фармацевтической продукцией	15,88	14,93	Δ 6,36%
14	УРАЛЬСКАЯ НЕФТЕХИМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Торговля оптовая химическими продуктами	15,24	6,28	Δ 142,68%
15	КМА-ЭЛЕКТРО, ООО	КУРСКАЯ область	Торговля электроэнергией	14,86	2	Δ 643,00%
16	ЛЭСК, ОАО	ЛИПЕЦКАЯ область	Торговля электроэнергией	14,13	12,96	Δ 9,03%
17	ТЕХНОДОМ, ООО	ОРЛОВСКАЯ область	Торговля оптовая машинами, оборудованием и инструментами для сельского хозяйства	13,03	17,43	Δ -25,24%
18	ТОРГСЕРВИС З6, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Торговля розничная прочая в неспециализированных магазинах	10,75	8,3	Δ 29,52%
19	СЕНТЯБРЬ, ООО	ЛИПЕЦКАЯ область	Торговля оптовая зерном	10,13	10,55	Δ -3,98%
20	ЗЕРНОТОРГ, ООО	КУРСКАЯ область	Торговля оптовая зерном, необработанным табаком, семенами и кормами для сельскохозяйственных животных	9,83	8,89	Δ 10,57%
21	АГРОСОРОС ТРЕЙД, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Торговля оптовая удобрениями и агрохимическими продуктами	9,72	6,95	Δ 39,86%
22	КВС РУС, ООО	ЛИПЕЦКАЯ область	Торговля оптовая сельскохозяйственным сырьем и живыми животными	9,7	6,36	Δ 52,52%
23	РУБИКОН, ООО	ЛИПЕЦКАЯ область	Торговля оптовая зерном	9,65	10,23	Δ -5,67%
24	АВС-ЭЛЕКТРО, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Торговля оптовая электрической бытовой техникой	9,16	9,52	Δ -3,78%
25	ЦЕНТРТОРГ, УК (ПАО «Центрторг», ООО «Центрторг-розница», ООО «Долекс», ООО «СРТ-Воронеж», ООО «СРТ-Плюс»)	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Розничная торговля в неспециализированных магазинах	8,76	9,3	Δ -5,81%

№	НАИМЕНОВАНИЕ	Регион регистрации	Вид деятельности	Выручка, млн рублей		
				2022	2021	Δ
26	АГРОНОВА (дистрибуторская сеть группы «Акрон» в Белгороде, Липецке, Орле, Ливнах)	ЧЕРНОЗЕМЬЕ	Торговля оптовая удобрениями и агрохимическими продуктами	8,47	4,74	Δ 78,69%
27	МАГНОЛИЯ, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Торговля оптовая нательным бельем	8,38	6,6	Δ 26,97%
28	ЦИТАДЕЛЬ, ЗАО	КУРСКАЯ область	Торговля оптовая сахаром	8,3	6,63	Δ 25,19%
29	ШАНС ТРЕЙД, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Торговля оптовая удобрениями и агрохимическими продуктами	7,91	3,88	Δ 103,87%
30	ПРОТЭК, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Торговля оптовая металлами и металлическими рудами	7,89	9,7	Δ -18,66%
31	БЕЛАГРОТОРГ, ООО	БЕЛГОРОДСКАЯ область	Торговля оптовая мясом и мясными продуктами	7,88	6,21	Δ 26,89%
32	АГРОКЛУБ, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Деятельность по предоставлению прочих вспомогательных услуг для бизнеса, не включенная в другие группировки	7,87	2,71	Δ 190,41%
33	БФТ-ХОЛДИНГ (ООО «БФТ»)	БЕЛГОРОДСКАЯ область	Разработка компьютерного программного обеспечения	7,82	3,4	Δ 130,00%
34	ЭКТОН, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Торговля оптовая твердым, жидким и газообразным топливом и подобными продуктами	7,42	6,17	Δ 20,26%
35	ЭСК ЭНЕРГОСТАНДАРТ, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Торговля электроэнергией	7,3	8,07	Δ -9,54%
36	ТОСК, АО	ТАМБОВСКАЯ область	Торговля электроэнергией	6,94	6,71	Δ 3,43%
37	ОКТАБРЬСКОЕ, АО	ТАМБОВСКАЯ область	Торговля оптовая машинами, оборудованием и инструментами для сельского хозяйства	6,91	6,36	Δ 8,65%
38	ТЕХНОТРОН, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Торговля оптовая моторным топливом, включая авиационный бензин	6,53	6,42	Δ 1,71%
39	Э.П.Ф., ООО	ТАМБОВСКАЯ область	Торговля оптовая неспециализированная	6,18	4,23	Δ 46,10%
40	ВОРОНЕЖКОМПЛЕКТ, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Торговля оптовая машинами, оборудованием и инструментами для сельского хозяйства	6,07	5,68	Δ 6,87%
41	ПИВСТАР, ООО	БЕЛГОРОДСКАЯ область	Торговля оптовая алкогольными напитками, включая пиво и пищевой этиловый спирт	5,73	4,81	Δ 19,13%
42	АГРОЦЕНТРИСКИ, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Ремонт машин и оборудования	5,5	6,92	Δ -20,52%
43	ЮПИТЕР 9, ООО	КУРСКАЯ область	Торговля оптовая машинами, оборудованием и инструментами для сельского хозяйства	5,49	8,39	Δ -34,56%
44	АРГОС 2003, ООО	БЕЛГОРОДСКАЯ область	Торговля оптовая сахаром, шоколадом и сахаристыми кондитерскими изделиями	5,46	3,71	Δ 47,17%
45	СУФЛЕ АГРО РУС, ООО	ЛИПЕЦКАЯ область	Торговля оптовая зерном, необработанным табаком, семенами и кормами для сельскохозяйственных животных	5,32	5,81	Δ -8,43%
46	МТК РОСБЕРГ ЦЕНТР, ООО	ОРЛОВСКАЯ область	Торговля автомобильными деталями, узлами и принадлежностями	4,98	3,03	Δ 64,36%
47	ФК ГРАНД КАПИТАЛ ВОРОНЕЖ, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Торговля оптовая фармацевтической продукцией	4,97	4,78	Δ 3,97%
48	НОРМАН, ООО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Торговля оптовая фармацевтической продукцией	4,94	4,96	Δ -0,40%
49	АТОМСБЫТ, АО	ВОРОНЕЖСКАЯ область	Торговля электроэнергией	4,92	4,04	Δ 21,78%
50	КОРПОРАЦИЯ МАЛКОМ, ЗАО	ТАМБОВСКАЯ область	Торговля оптовая удобрениями и агрохимическими продуктами	4,91	4,88	Δ 0,61%

**Губернатор Орловской области
Андрей Клычков:**

«МЫ СЕЙЧАС НОСИМ БИЗНЕС НА РУКАХ»

Орловская область находится в самом центре ЦФО. О ее логистических преимуществах для бизнеса неустанно повторяет глава региона Андрей Клычков. «Абирег» поинтересовался у него, как чувствует себя бизнес в области, как губернатор относится к санкциям и нерадивым подрядчикам, срывающим важнейшие объекты. Также из интервью вы узнаете, кем мечтал стать Андрей Клычков и готов ли он встать в президентскую кампанию.

— Андрей Евгеньевич, предлагаем для начала подвести итоги вашей первой губернаторской пятилетки. Чего удалось добиться за это время, а что плавно перетекло на второй срок?

— Мне кажется лирикой, когда спрашивают, появились ли силы на вторую пятилетку или чего удалось добиться. Все, что делалось в рабочем режиме, естественным путем переходит и дальше. Самое главное — сохранение темпов и динамики в непростое время. Из масштабных задач, о которых я неоднократно говорил, для меня это обеспечение социально-экономической стабильности и решение тех бюджетных вопросов, которые у нас были накоплены в предыдущее время.

В первую очередь, нам удалось удвоить региональный бюджет. Некую коррективу с понижением темпов дал нам ковидный период. Безусловно, санкционная политика тоже определенную роль сыграла. При этом мы видим, что тенденция позитивная — в том числе по текущему году — по обеспечению собственных возможностей в регионе.

Второй момент — это наши долги. Напомню, что госдолг региона еще в 2017 году составлял 106%. Мы его смогли сократить на 32% — до 74%. Мы уже второй год подряд находимся в списке регионов со средней долговой устойчивостью, уйдя с тех строчек, которые для нас были принципиально критичны. У нас не осталось ни одного коммерческого кредита. Мы провели полную реструктуризацию по бюджетным кредитам. При этом мы на 2024 год закладываем дополнительные средства для погашения госдолга и понижения его роли. Отрадно, что в этом году Минфин признал наше финансовое планирование правильным. Когда тебе приходится гасить долги, нужно создавать условия, чтобы росли бюджетные возможности. Это непросто, но эту работу мы выполняем. Сопутствующие факторы, которые важны для региона, — это рост валового регионального продукта и рост инвестиций. У нас ВРП увеличился в 1,6 раза, инвестиции — в 1,4 раза. Более 300 млрд рублей нам удалось привлечь в экономику региона.



— За пять лет?

— Да. По итогам прошлого года удалось привлечь 60 млрд рублей. Единственный год, когда чуть затормозились, — это ковидный 2020-й. Мы, как и все регионы, не понимали, что будет происходить. Бизнес тоже несколько затормозился. Мы сейчас набираем обороты. Я думаю, показатели этого года будут достаточно хорошими. Нам также удалось привлечь 24 млрд рублей за период реализации нацпроектов. Мы смогли почти 2 млн кв. метров жилья ввести в регионе при нашей численности населения 700 тыс., ежегодно перевыполнять планы, которые ставит перед нами Минстрой. Я думаю, что для нашей небольшой области это значимый показатель, который мы стремимся дальше развивать. Конечно, мы понимаем, что СВО оказывает существенное влияние на текущее положение. Ставим задачу не снижать набранные обороты и по бюджетному планированию, и по бюджетным доходам, и в том числе по реализации проектов. Напомню, у нас есть ряд крупных проектов на ближайшее время. Это и межвузовский кампус, и аэропорт, и западный обход, и стройка многофункционального медицинского центра. И это за рамками нацпроектов.

— За счет чего удалось повысить доходность бюджета?

— Многие думают, что этого можно добиться только благодаря привлечению новых инвестиций и новым предприятиям. Но мы, помимо этого, работали над тем, чтобы создать комфортные условия для уже существующих предприятий. Особенно это актуально для иностранных инвесторов, у которых есть ряд ограничений. Что касается новых производств, нам удалось открыть 50 предприятий и создать 14 тыс. рабочих мест.

— НДФЛ.

— Это НДФЛ, безусловно. НДФЛ всегда в структуре доходов занимает большую часть, около 60%. В этом контексте есть такой важный фактор, как заработная плата: по темпам роста мы заняли третье место в ЦФО. Сегодня тенденция переломилась, уже не работодатель выбирает работника, а работник — работодателя. И здесь ключевую роль играет зарплата, а также условия труда и социальные гарантии. Сейчас рынок труда абсолютно поменялся местами. У нас уже все работодатели ходят: «Дайте рабочих, дайте рабочих!» Если завод поднял зарплату с 70 тыс. до 80 тыс. рублей, к примеру, соответственно, все, у кого 70 тыс., теряют своих работников. Они просто переходят через забор и начинают работать на другом предприятии. Вот этот процесс начал подтягивать затраты наших производителей, которые естественным путем на этот путь выходят.

— Вы сказали про 2 млн кв. м жилья. Построены — это хорошо, а покупают ли эти объемы?

— Я не вижу сегодня на рынке свободного жилья. Его покупают. Наблюдаю сейчас за дискуссией, нужна ли ипотека. Я абсолютный сторонник мнения, что льготная ипотека сегодня решает сразу несколько экономических и социальных задач. Первая — люди улучшают жилищные условия. Вторая — люди вкладывают в некий виртуальный объект сохранения средств, зависимый от конъюнктуры рынка. Законы строительного бизнеса известны всем: каждый рубль, вложенный в стройку, дает до 8 рублей эффект. Мне кажется, на фоне конкуренции идеологии банковской и строительной, я за строительную. Поэтому нашему государству пора подумать на федеральном уровне, как сокращать проценты по ипотеке. В Орле действует программа уже не первый год. Мы 3% субсидируем от ставки банка. Мы заложили в бюджете денежные средства, которые позволяют снизить платежи.

— Но для этого надо прописаться в Орле.

— Я же вам всем давно об этом говорил. Вы просто не понимаете перспективы.

— Вам нужен наш НДФЛ?

— Надо прописываться в Орле, потому что это — центр ЦФО, центрее не бывает. Вокруг нас в 500-километровой зоне живут 50 млн человек. Почему мне сегодня очень комфортно говорить про инвестиции? Потому что процесс разъяснения бизнесу наших преимуществ в ЦФО дал возможность привлечь нам большое количество инвестиций. Тот же «Мираторг» не просто так размещает свои заводы у нас. Помимо мясных производств, это и экстракционный завод, и комбикормовый, и семенной, и по переработке картофеля. Мы в центре — и от нас все расходится. Логичнее строить у нас, чем строить даже, простите, в Воронеже, Белгороде.

— Отвечая на первый вопрос, вы сказали, что была небольшая просадка по инвестициям в ковидный год. А санкции не испугали бизнес? Все вкладываются, как и вкладывались?

— Конечно, весной 2022 года мы ежедневно собирались с бизнесом, обсуждали у кого какие ограничения. Чем отличается русский человек от любого другого? Очень быстро, буквально за три-четыре месяца, все нашли новые логистические пути. На первых порах, да, были сложности и с экспортом, и с доставкой материалов. Некоторые столкнулись с тем, что в Европе стоит оплаченное оборудование, но привезти его нет вариантов — 2,5 млн евро просто заморожено.

— Что за предприятие?

— Я не могу сказать. Самое главное, что они нашли выход из данной ситуации. Нашли дополнительные средства и закупили новое оборудование. Предприятие будет работать. Все переживем. Лично для меня, как руководителя региона, это возможность воссоздать то, что мы потеряли. Я очень рад, что сегодня на 200% загружены предприятия электроники. Нам нужно свое, причем свое от минимальной глубины разработок и производства до глобальных вопросов. Мне кажется, это основа для дальнейшего роста всей нашей страны.

— Вы считаете, что санкции все-таки на пользу?

— Никакие санкции не бывают на пользу. Дело в том, что они заставили нас по-другому взглянуть на наше производство. Раньше мы шурупы и гвозди в Китае покупали. А наш производитель, который минимизировал все свои затраты, как только мог, говорил, что неконкурентоспособен с Китаем с учетом логистики. Производство на сегодняшний день у нас сопряжено с определенными сложностями. Наши предприятия по качеству не дотягивают. Им нужны новые производства, новые патенты. Уверен, что колоссальный эффект мы получим лет через пять.

— А компании с иностранными владельцами не покинули Орловскую область?

— Нет, все работают, мы стараемся взаимодействовать с федеральными министерствами по ряду индивидуальных вопросов, потому что усредненные решения не всегда эффективны для всех. Например, мы решали вопросы с валютной выручкой и кредитами. Чтобы погасить валютный кредит, нужно было сначала валютную выручку перевести в рубли, потом обратно в валюту. Соответственно, на этом терялось около 20–30%. В итоге разрешили просто определенную часть валютной выручки направлять сразу на погашение долгов без этих транзакций.

— А как поживает фармацевтический завод Sanofi? Отрасль тоже испытала стресс, потому что компоненты для производства лекарств в основном зарубежные.

— Они работают. Первоначально были сложности и по экспорту, и по ввозу комплектующих. Сейчас они полностью переориентировались на российские рынки. Это единственный завод в России, производящий человеческий инсулин. Напомню, что «Санофи» СПИК заключен, они инвестируют 1 млрд рублей в модернизацию производства.

— На какой стадии реконструкция аэропорта?

— Стройка в активной фазе. Взлетно-посадочная полоса почти готова. Сейчас монтируется ограждение и доделывается дорога, которая окружает аэропорт. До конца этого года первый этап мы закончим. Забегая вперед, скажу, что мы получили поддержку Минтранса и Росавиации на финансирование второго этапа, который предусматривает уже наполнение всеми инженерными коммуникациями. К моменту снятия бесполетной зоны у нас будет полностью готовый аэропорт, который сможет принимать суда до 90 мест с полетом до 3 тыс. км. Мне кажется, для Орловской области это возможность повысить инвестиционную и туристическую привлекательность. Думаю, что будут рейсы в Москву, Санкт-Петербург, Сочи, Краснодар, Казань. Я не сторонник того, чтобы аэропорт был неким аналогом Домодедово или Шереметьево. Восемь, максимум десять рейсов в неделю будет вполне достаточно. И появление воздушной гавани поможет решить проблему с острой нехваткой билетов на поезд в Москву.

— Еще вопрос по аэропорту...

— Когда снимется небо?

— Вы же не можете этого знать точно.

— Мы прикладываем все усилия, чтобы это произошло быстрее. Мы гуманитарной помощью занимаемся нашим ребятам в ежедневном режиме.

— Как вы считаете, нужно было небо закрывать? Просто есть теория, что в этом нет смысла, так как вражеские беспилотники и до Внуково долетают.

— Риски ни к чему, они не оправданы. Главное — обеспечить безопасность и адекватно отражать атаки. А для этого нужно понимание, кто у тебя летает.

— Когда в итоге будет готов аэропорт?

— В следующем году закончим.

— Раз уж заговорили про беспилотники, Орловская область, к счастью, не так часто, как Белгородская, подвергается атакам. Считали ли вы ущерб? Выделяются ли какие-то дополнительные деньги, чтобы восстановить инфраструктуру в случае повреждений?

— У нас было два серьезных прилета. Самое главное — обошлось без человеческих жертв. Были повреждены два нефтяных терминала. На восстановление средства выделяли частные предприятия. Были отдельные случаи, когда беспилотники сбивались на территории области, но все обошлось без жертв и повреждений.

— Вы же первый регион, где вертолет сбил беспилотник.

— Да-да. Мы первый в мире регион, где это вообще произошло. Я поэтому и говорю, что надо переезжать.

— В начале беседы вы упомянули крупные инфраструктурные проекты, в том числе и недостроенный медицинский центр «Титаник». Есть ли понимание, когда объект будет закончен? И в чем сложность? Вы — второй губернатор, при котором не удается его достроить.

— Не второй, а третий. Нет, даже четвертый. Началась эта стройка в начале 2000-х годов.

— В чем проклятие этого объекта?

— К сожалению, это действительно проклятие объекта. Пришлось преодолеть кризисы 2008 и 2014 годов, когда выделенных средств не хватало. Сейчас мы взяли за работу и разделили проект на две части. На строительномонтажные работы мы потратим около 3 млрд рублей. По плану их окончание намечено на конец 2025 года, но мы ставим задачу ускорить темпы, чтобы попробовать в следующем году достроить и начать закупать оборудование.

— А долгожданный Красный мост когда откроется?

— Мы запланировали открытие на 30 ноября.

— Это раньше контракта или по контракту?

— По контракту. Ровно день в день. Сейчас подрядчик красит ограждения и заканчивает монтаж трамвайных линий. Осталось нанести итоговый слой асфальта.

— Кстати, подрядчики и «Титаник», и Красного моста срывали контракты, попадали под уголовные дела. Как заказчик может обезопасить себя от рисков?

— В чем логика Закона № 44 о закупках, о котором все говорят? Если проводился аукцион, то у победителя может оказаться только стол, стул, один сотрудник и отсутствие опыта. Я не скрываю: я ставлю задачу максимально проводить именно конкурсы. Это позволяет видеть всю подноготную предприятия, определить критерии выполнения контракта, количество рабочих и техники. Мы понимаем, что это не пустышка. У нас был опыт с подрядчиком из Краснодара на ремонт поликлиники. Он вышел с понижением больше 25%. Один раз приехали, стену расковыряли и уехали. Чтобы расторгнуть контракт, нужно привести доводы, ФАС уведомить, а может, даже и в суд пойти. Это полгода занимает, в итоге мы теряем время. Вина кто? Клычков.

— Как бороться с этой проблемой?

— Только конкурс, позволяющий установить жесткие критерии. Но тут же возникает вопрос со стороны проверяющих, мол, почему не аукцион. Аукцион возможен? Возможен. Почему не пошли в аукцион? Потому что не хотим деньги потерять, хотим работу вовремя выполнить. Аукцион чем отличается от конкурса? В аукционе кто меньше предложил, тот и выиграл. Появляется экономия. Только эта экономия не нужна, потому что провален объект, а через год он с учетом инфляции дороже становится. К примеру, Красный мост — как вы думаете, насколько дороже стал? В два раза — сейчас он стоит более 2 млрд рублей.

Дискуссия по 44-му Закону не на пустом месте родилась. Я не сторонник того, чтобы все шло через прямые контракты, хотя мы видим, что сейчас большой объем финансовых средств приходит в конце года — и ты просто не можешь потерять еще месяц на проведение конкурсной процедуры, вынужден проводить свой внутренний конкурс, публично проводить определение поставщика и выполнять работу.

— Часто власть ругают за контракты, готовящиеся под конкретную компанию. Но если вас сейчас послушать, ясно, что безопаснее, выгоднее и проще дать работу проверенному подрядчику.

— Безусловно, именно так. Вот как не хватает рабочих на предприятиях, так и не хватает подрядчиков, которые эффективно выполняют свою работу. «Шараш-монтаж» можно найти, только ты потом за них будешь доделывать. А когда добросовестный подрядчик хорошо и в срок выполняет свою работу, говорят, что он прикормлен властью. В СМИ их начинают... Хотя нам нужно их беречь. Знаете, бизнес в свое время тоже был плохой. Считали, что каждый бизнесмен — это плохой человек. Сейчас бизнес мы на руках носим. Я вас уверяю, наступит момент, когда мы всех подрядчиков будем носить на руках. Дай бог, их выросло бы побольше, чтобы они существовали в здоровой конкуренции.

— Мы недавно разбирались с таким явлением, как профессиональные жалобщики. В чем суть, в чем их выгода?

— Из того, что я слышал, технология простая. Подают жалобу, потом выходят на победителя и говорят — ничего личного, вот столько. Мне кажется, этим должны заниматься правоохранительные органы. По факту компания, не участвующая в закупке, может подать жалобу.



— Такой пробел в законодательной базе.

— Это проблема. Проводятся торги, все участники внесли банковские гарантии, потратили деньги. Выходит компания, которая вообще не имеет отношения к этим торгам, пишет жалобу — и все приостанавливается.

— Еще один острый вопрос — недавний бум цен на топливо. Сетевые АЗС пытались сдерживать, чего нельзя сказать о независимых АЗС. Как удалось разрешить этот вопрос?

— У нас был единственный такой случай с брянской несетевой компанией. Это вопрос перепуга просто. Человек, когда увидел ограничения по дизтопливу, просто решил поднять цену на оставшиеся у себя объемы. Он думал, что больше поставок не будет. С ним провели беседу, он все понял и вернул как было.

— То есть этот кризис регион миновал?

— У нас же не завозное топливо. Оно у нас здесь находится. Государство на то и государство. Я рад тому, что у Минсельхоза хватило административного влияния, чтобы снять ограничения. Нам за один день уборочной кампании нужно было 1 тыс. тонн. В обычный день потребность составляет примерно 100–150 тонн. Нас спасло, что у крупных были запасы, у мелких были перебои максимум в два дня.

— Сейчас большое внимание на федеральном уровне уделяется экологии. Как у вас с этим дела?

— Нам повезло. Мы регион с одними из самых низких факторов влияния промышленности на экологию. В чем плюс Орловской области? Огромный плюс с точки зрения перспектив развития? Да, у нас действительно была невысокая экономическая база, но сегодня мы приводим технологичные производства, не жели грязные. У нас достаточно большой пласт возможностей по технологиям, та же микроэлектроника начала развиваться. Удивительное предприятие «Три точки мануфактуринг» экспортирует телематическое оборудование для китайского автопрома. Потом китайский автопром приезжает к нам с орловскими телематическим оборудованием.

Второй момент важный — это туризм. Счастье Орловщины в том, что у нас не было массового промышленного туризма, когда огромные потоки туристов девальвировали ценность культуры, традиций, промыслов. У нас сохранились кружева, чернышевская игрушка, ливенская гармошка, мценский орловский спис. В 60 км от нас живут зубры. Спасское-Лутовиново расцветает, благоустроиваем Болхов и Ливны. Если в 2020 году у нас было 235 тыс. туристов, в этом показателе уже за 500 тыс. перевалил.

— Теперь немного о политике. Буквально недавно объявили о новом составе правительства.

— Мы провели небольшие коррективы. По сути, мы действуем в рамках предыдущей структуры. К 1 января будут уже окончательно утверждены все изменения.

— Министерства не планируете делать?

— Я читал про воронежскую инициативу. Да, такие мысли поступали. Я думаю, что все должно быть единообразно, условно, абсолютно во всех регионах — министерства. У нас есть департаменты, нас все устраивает. От того, что название изменится... Если он от этого будет лучше работать, я согласен. Я в этом прямой взаимосвязи не вижу.

— Ключевое изменение — первый заместитель губернатора. Орловские СМИ писали, что будет новый человек, не подобрали еще?

— Много чего пишут. Там и без меня сформировали кабинет правительства. Часть людей, которые должны выйти на работу, я даже не знаю. Действительно, нам предстоит провести изменения в Устав. У нас должности первого зама, который в себя включал внутреннюю политику и вопросы администрации области, не будет. Эта должность будет разведена на замгубернатора по внутренней политике и руководителя администрации губернатора и правительства.

Вадим Вячеславович Соколов, который ушел в Совет Федерации, до этого и возглавлял администрацию, и имел непосредственное отношение к внутренней политике. Для него это было, не скажу, что легко, но это было органично. Я не сторонник менять структуру под людей. Но в данном случае это, действительно, традиционная практика. Кто-то занимается хозяйственными вопросами и поручениями, а кто-то — чисто внутренней политикой.

— Хотели бы взять на работу в правительство представителя бизнеса?

— А у нас есть такие. Например, замруководителя департамента соцзащиты Александр Востриков. Он выходец из бизнеса, вид деятельности которого был связан с реабилитацией инвалидов. Он переключился, но все равно остался в близкой сфере. Также руководителем департамента промышленности стал бывший директор «Орелоблэнерго» Леонов. СМИ писали, что неожиданное назначение. Но он прагматичный, спокойный, знающий человек, который находил решения из непростых ситуаций.



Сегодня органы власти по сравнению с бизнесом, с зарплатой и доходами в бизнесе, неконкурентоспособны. Я иногда говорю в узком кругу, что среди нас нормальных нет. Человек, который работает в органах власти, — это немножко не про деньги, даже не про зарплату. Возможно, это даже миссия. Я не бизнесмен и никогда не буду заниматься бизнесом, потому что мне это не доставляет удовольствия и я в этом не вижу никакого смысла.

— У вас супруга тоже занимается общественно полезной работой, я так понимаю. У нее благотворительные проекты?

— Она всегда была очень активной, но, пока дети совсем маленькие были, невозможно было реализовать ее идеи. Сейчас старший приглядывает за средним и за младшей. Есть на кого положиться, поэтому процесс пошел. У нее мечта была в юности получить образование по социальным направлениям. Мы с ней познакомились почти 20 лет назад, поженились. Она мечту воплотила — окончила университет, а теперь работает в социальном кластере. Но она не занимает никаких начальствующих должностей, она в данном случае помогает.

— А у вас какая была мечта?

— Мушкетером быть. Я им и стал. У меня вся жизнь с этим связана. Я занимался пятиборьем — фехтование, стрельба, бег, верховая езда, плавание. Потом уголовный розыск, депутатство, губернаторство. Все одно, только меняются виды вооружения.

— Скоро президентская кампания. Вас всегда называют в числе кандидатов...

— Не верьте вы слухам. Мне хочется достроить в Орле кампус, западный обход, аэропорт, «Титаник». Реализовать все проекты, запланированные на следующий год. Вот это мне хочется.

— А участвовать в президентской гонке?

— Я партийный человек. Все идет своим чередом. Какое решение партия примет, такого кандидата мы и выдвинем. Зачем вести эти разговоры — повеселить кого-то? Мне кажется, это слишком серьезный вопрос, чтобы на нем веселиться.

*Анастасия Кочкина,
Михаил Сошин*

Первые для первых



реклама 18+



ФОНД ЧИЖОВА ВОЗРОЖДАЕТ ПОНЯТИЯ МИЛОСЕРДИЯ И СОСТРАДАНИЯ

Воронежский Благотворительный фонд Сергея Чижова в этом году отметил 20 лет. За время его существования свыше 7,1 тыс. человек получили поддержку в сложные моменты жизни. Было реализовано более 300 акций, в которых участвовали несколько тысяч человек. По словам основателя организации – депутата Государственной думы Сергея Чижова, для него помощь нуждающимся – неотъемлемая часть жизни и профессиональной деятельности.

На момент создания фонда во всем российском обществе наблюдался кризис ценностей. Такие понятия, как милосердие, сострадание, взаимовыручка, практически исчезли из общественного сознания. В то же время большое количество людей нуждалось в помощи.

«Мне по-человечески некомфортно, когда рядом страдают люди. Не могу быть равнодушным. И, несмотря на то, что многие обращения удавалось решать в рамках депутатских полномочий, а также большой вклад в стабилизацию социального самочувствия в Воронежской области, который вносила и продолжает успешно это делать ассоциация, было ощущение, что нужно что-то большее, чем частные проекты. Была необходимость в системных решениях, способных объединить общество. Одним из них и стало создание фонда», — подчеркивает парламентарий.

Как отметили в фонде, его работа изначально была выстроена так, чтобы беды не делились на большие и маленькие, — каждый, кто попал в критическую ситуацию и оказался не в силах справиться с ней самостоятельно, нуждается в помощи. Фонд помогает взрослым и детям преодолевать тяжелые болезни, улучшать качество жизни инвалидов и одиноких пожилых людей, заботится о многодетных и малообеспеченных семьях, приходит на выручку погорельцам и поддерживает воспитанников детских домов и приютов, пациентов больниц и хосписов.

«После пожара я осталась одна с двумя детьми. Куда бы я ни обращалась за поддержкой — везде получала отказ. Подруга посоветовала Фонд Чижова, хотя я уже не особо верила в то, что мне где-то помогут. Но вскоре мне позволили, и была развернута целая акция по сбору денежных средств на покупку жилья. Мне было сложно поверить, но я и мои дети снова обрели дом. Фонд дал нам веру в то, что мы не останемся один на один с нашей бедой», — вспоминает жительница Воронежа Наталия Лунина.

Главный принцип благотворительной организации — помогать в тех ситуациях и вопросах, которые в должной мере не охвачены мерами государственной поддержки.

Так, многодетная мать Светлана Плагон обратилась в Фонд Чижова за помощью: у ее дочери диагностировали онкологическое заболевание, и все деньги уходили на лечение.

«Фонд откликнулся на мой крик о помощи, и нам оплатили проезд и ряд анализов в московской клинике, где дочь проходила лечение. Нам также помогли со сбором детей к школе. У нас в семье пять школьников, и собрать их всех очень накладно для нашей семьи», — рассказала подопечная благотворительной организации.

Ежегодно в преддверии начала учебного года Фонд Чижова проводит акцию «Портфель знаний». Главная цель — помочь семьям подготовить детей к школе. В 2023 году новые рюкзаки и канцелярские товары получили 320 ребят.

Еще одна традиционная акция — «Время рождественских чудес». В ней сотрудники благотворительной организации совместно с неравнодушными воронежцами помогают родителям исполнять мечты детей. В этом году заветные подарки получили 300 мальчишек и девочек. Обстоятельства, из-за которых родители не могут создать атмосферу праздника, бывают разными — пожар, тяжелая болезнь или потеря кормильца. Но дети всегда остаются детьми и продолжают мечтать.

«Наша задача — сохранить веру в чудо у детей, помочь им не упасть духом в трудной жизненной ситуации и преодолеть испытания, которые выпали на их долю», — комментирует Сергей Чижов.

В 2022 году, когда началась специальная военная операция на Украине, круг подопечных Фонда Чижова пополнился семьями участников боевых действий и вынужденных переселенцев из Луганской и Донецкой народных республик, Херсонщины и Запорожья.

Так, при поддержке Фонда президентских грантов был реализован проект по социально-культурной адаптации детей из новых регионов. Грант был присужден по итогам специального конкурса для некоммерческих организаций, который проводился в конце прошлого года. Всего из 10,5 тыс. проектов со всей России его получили менее двух тысяч организаций. Получение денег президентского гранта предполагает прозрачность деятельности НКО и подотчетность обществу.

АЛЬТРУИЗМ 100% пожертвований переводятся подопечным Фонда Чижова. Благодаря личному участию Сергея Чижова организация не использует право оставлять часть сборов на свои нужды. Оплата труда сотрудников, аренда помещений, реклама и продвижение акций — личный вклад основателя.

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ Сбор средств начинается после проверки подлинности истории человека, который просит помощи.

ОБЪЕКТИВНОСТЬ Решение об оказании помощи, ее видах и объемах принимает Попечительский совет, который объединяет лидеров общественного мнения. В него входят специалисты сферы здравоохранения, социальной защиты, образования и культуры, бизнесмены и духовенство.

ПРОЗРАЧНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ Все отчеты о работе, в том числе финансовые, фонд регулярно размещает на своем сайте, в социальных сетях и в СМИ. Каждый благотворитель может проследить дальнейший путь своего перевода.

ПРИНИМАЮТСЯ ЛЮБЫЕ СУММЫ ПОЖЕРТВОВАНИЙ Не бывает незначительных пожертвований, каждый вклад — решающий. Большое добро строится из малых дел. Участие в благотворительности определяется не финансовыми возможностями, а искренним стремлением прийти на помощь человеку в беде.



В наших силах сделать мир, в котором будут
исключены ситуации, когда человек остается
один на один со своим горем.
Значение имеет каждый посильный взнос.
Чтобы помочь, можно воспользоваться
наиболее удобным способом.



СИСТЕМА БЫСТРЫХ ПЛАТЕЖЕЙ С ПОМОЩЬЮ QR-КОДА

ПЕРЕВОД НА РАСЧЕТНЫЙ СЧЕТ
40703810313000000364 (НАЗНАЧЕНИЕ ПЛАТЕЖА:
«ФОНД ЧИЖОВА ДЛЯ НУЖДАЮЩИХСЯ»)
ИЛИ КОШЕЛЕК YOMONEY 41001346177011.

ОСТАВЬТЕ ПОЖЕРТВОВАНИЕ В ОДНОМ
ИЗ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЯЩИКОВ, РАСПОЛОЖЕННЫХ
В МАГАЗИНАХ ЦЕНТРА ГАЛЕРЕИ ЧИЖОВА.

ОФОРМИТЕ ПОДПИСКУ НА FONDCHIZNOVA.RU:
В РАЗДЕЛЕ «ПОМОЧЬ» ВЫБЕРИТЕ «ОПЛАТА
ОНЛАЙН», ЗАПОЛНИТЕ ФОРМУ
И ПОСТАВЬТЕ ГАЛОЧКУ НАПРОТИВ ПУНКТА
«ПЕРЕЧИСЛЯТЬ ПОЖЕРТВОВАНИЕ ЕЖЕМЕСЯЧНО».

Помогая другим — мы помогаем себе!

ТОП-5 БАНКРОТСТВ

Теплицы на границе, короли с уголовкой и прогоревший тамбовский строитель

В новом журнале «Топ-100 крупнейших компаний Черноземья» «Абирег» вспомнил самые резонансные банкротные дела. Часть из них — свежие. Однако некоторые продолжают годами, но вызывают интерес своими неожиданными поворотами. Мы коротко описали, как обстоят дела (банкротные параллельно с уголовными) у алюминиевого короля и свергнутого короля воронежских Volkswagen. Также мы расскажем, кто хочет обосноваться на разорившихся курских теплицах и есть ли шансы у «Рудгормаша» спасти свою управляющую компанию от банкротства.

1

ТАМБОВСКИЙ СТРОИТЕЛЬНЫЙ ХОЛДИНГ «КОЗЕРОГ»

Финансовые проблемы холдинга беспокоили его владельца Павла Горбунова еще задолго до банкротства. Предчувствуя беду, застройщик еще в 2020 пандемийном году писал вице-премьеру Марату Хуснуллину, что недостаток помощи отрасли может привести к неисполнению проектов. Кстати, еще до пандемии, в 2019 году, «Козерог» не смог ввести в эксплуатацию 52 тыс. кв. м жилья. Также «Козерог» обращался за помощью к бывшему главе Тамбовской области Александру Никитину, однако взаимодействия не произошло. Затем застройщик пытался попросить поддержки у действующего главы области Максима Егорова.

Власти не смогли помочь застройщику, и структуры холдинга друг за другом начали скатываться в банкротство. Основное юрлицо — ООО «СЗ «Компания Козерог» — ушло в конкурсное производство в июне с долгом перед Сбербанком на 500 млн рублей. Сын Павла Горбунова Юрий тоже получил банкротный иск от банка — в октябре суд ввел процедуру реструктуризации долгов. Помимо этого, Горбунов-младший находится под уголовным делом о сокрытии денежных средств. Горбунов-старший до последнего боролся за спасение компании, но в результате решил подать на самобанкротство. Иск пока оставлен без движения. Имущество основного юрлица сейчас выставили на продажу за 76 млн рублей.

2

РАЗОРВШИЕСЯ КУРСКИЕ ТЕПЛИЦЫ ПОД КРЫЛОМ «ЭКО-КУЛЬТУРЫ»

Курский тепличный комплекс «Агропарк» был признан банкротом в сентябре прошлого года по заявлению «Россельхозбанка». Комплекс задолжал кредиторам более 1,2 млрд рублей. Через три месяца, в конце прошлого года, крупный тепличный холдинг «Эко-культура» сообщил, что начал работать на мощностях «Агропарка» в качестве арендатора. Тогда это казалось спасением — 80% сотрудников вернулись на работу, а холдинг планировал благодаря новым мощностям выращивать 5,3 тыс. тонн овощей ежегодно.

С мая начали пытаться продать имущественный комплекс за 1,77 млрд рублей. Все активы заложены банку. В случае, если повторные торги не состоятся, залоговый кредитор вправе оставить активы себе. Отсутствие заявок довело имущество до повторных торгов, но их дважды отменяли из-за вмешательства антимонопольщиков. Претенденты на теплицы жаловались, что конкурсный управляющий якобы специально не показывает площадку никому, чтобы она досталась нынешнему арендатору. В сообщении указывалось, что теплицы расположены близко к зоне спецоперации, поэтому нужно заранее подавать заявление на осмотр активов. Интересно, что один из кредиторов «Агропарка» хочет привлечь к субсидиарной ответственности «Россельхозбанк», «Эко-культуру» и их топ-менеджеров. Юристы говорят, что заявителю придется доказать, что они действительно являются контролирующими лицами должника.

3

ВЛАДЕЛЕЦ ВОРОНЕЖСКОГО «ГАУСА» МИХАИЛ ШВЫДЧЕНКО

Еще один кейс, когда банкротство идет параллельно с уголовным преследованием, представляет Михаил Швыдченко. Он является владельцем воронежского ООО «Гаус», которое до 2019 года являлось официальным дилером Volkswagen. В этом случае банкротство и уголовное дело косвенно связаны. Потерпевшими по делу о растрате признаны около сотни покупателей автомобилей, которые остались и без авто, и без денег. Арестованное в рамках уголовного дела имущество компании является предметом залога в банкротном деле. Оно заложено ООО «Сократ» (юрлицо «Мотор Ленда» Евгения Катюшкина). На торги его невозможно выставить, пока не снимут арест. А по информации «Абирега», этому точно не бывать как минимум в ближайшей перспективе. Расследование длилось четыре года. Летом дело о растрате поступило в суд, но в октябре его вернули прокурору из-за грубых нарушений УПК.

Дела о банкротстве «Гауса» и Михаила Швыдченко продолжают с 2020 года. Но в этом году произошел ряд интересных событий. Во-первых, суд нашел основания для привлечения к субсидиарной ответственности Швыдченко по долгам «Гауса». Долг компании перед кредиторами составляет почти 770 млн рублей. Во-вторых, в рамках личного банкротства Швыдченко суд признал обоснованными требования «Гауса» в размере 1,3 млрд рублей, которые он получил из кассы компании по договорам займа. Но интересно, что в августе личного банкротства Швыдченко было прекращено, так как не было управляющих, желающих вести процедуру. И в-третьих, сейчас в рамках банкротства «Гауса» продали «дебиторку», считай, за бесценок. С 1,23 млрд рублей цена на нее упала до 567 тыс. рублей.

Анастасия Кочкина

4

АЛЮМИНИЕВЫЙ КОРОЛЬ ЛЕОНИД АРАПОВ

В этом году совладельцу ООО «АВА-Трейд» Леониду Арапову выпало много испытаний. Помимо уголовного дела о мошенничестве, его признали банкротом. Инициатором банкротного иска к бизнесмену стал банк «Авангард» из-за долга в 2,5 млн рублей. Позже к банкротству подключились налоговая и сама компания «АВА-Трейд». В марте этого года была введена процедура реструктуризации долгов, но, не увидев света в конце тоннеля, суд признал его банкротом в августе. Леонид Арапов не согласен с этим и пытался оспорить решение о введении конкурсного производства. В конце октября 19-й Арбитражный апелляционный суд оставил жалобу Арапова без удовлетворения. На данный момент ему предъявлено требований на более чем 65 млн рублей.

С прошлого года «АВА-Трейд» судится с Леонидом Араповым, чтобы взыскать в свою пользу убытки из-за его путешествий. Из материалов суда следует, что Арапов потратил на туристические путевки и перелеты для своей семьи около 500 млн рублей. Суд встал на сторону компании и за последний год взыскал с него уже 175 млн рублей. В апелляции все решения устояли. Кроме того, ему не удалось оспорить решение о признании недействительным договора дарения 100%-й доли в уставном капитале ООО «АЛ5 Холдинг», заключенного между Леонидом и его отцом Геннадием Араповым. К слову, Арапов-старший скончался летом.

5

УХОДЯЩАЯ В БАНКРОТСТВО УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ ВОРОНЕЖСКОГО «РУДГОРМАША»

Структуры воронежского производителя горной техники «Рудгормаш» Анатолия Чекаменева находятся в многолетнем банкротстве, а компания, вопреки всему, пока продолжает оставаться на плаву. Но год назад на самобанкротство подала управляющая компания «Рудгормаш». В феврале суд ввел в отношении компании процедуру наблюдения. Позже из материалов дела стало известно, что до такого шага компанию довели долги в 1,3 млрд рублей. Их сумма превышает стоимость активов компании, поэтому эксперты «Абирега» уверены, что от введения конкурсного производства она не спасется.

В апреле ООО УК «Рудгормаш» подало заявление о взыскании 223,3 тыс. рублей убытков со своего бывшего генерального директора Владимира Заботина. Он руководил компанией с ноября 2015 по февраль 2021 года. Видимо, испугавшись расплаты по долгам компании, в июле этого года директор Елена Чекаменева сложила полномочия. Потом на руководящем посту началась чехарда — за месяц сменилось еще два гендиректора.

**Директор Нововоронежской АЭС
Владимир Поваров:**

«ЭНЕРГЕТИКА — ОСНОВА СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАНЫ»

В следующем году Нововоронежской атомной электростанции (НВ АЭС) исполнится 60 лет. Она является филиалом АО «Концерн Росэнергоатом», которое входит в крупнейший дивизион Госкорпорации «Росатом» — «Электроэнергетический». На предприятии рассказали, как продолжают успешно работать в условиях санкций и мирового кризиса и какие грандиозные планы АЭС строит на следующее десятилетие.

ПЯТАЯ — НА ОЧЕРЕДИ

Сейчас на Нововоронежской АЭС функционируют четыре энергоблока (№4, 5, 6 и 7) общей электрической мощностью 3778 МВт. Это первая в мире АЭС с реактором водо-водяного типа. Первый энергоблок был пущен в 1964 году. В 2016-м пустили энергоблок №6 с ВВЭР-1200, который стал первым в мире атомным реактором нового поколения «3+», введенным в промышленную эксплуатацию.

К 2040 году на Нововоронежской АЭС планируется остановить два энергоблока советского периода — модернизированные блоки №4 (с реактором ВВЭР-440) и 5 (с реактором ВВЭР-1000). Логично встает вопрос о замещении выбывающих мощностей за счет ввода в эксплуатацию новых. Поэтому в середине 2030-х годов руководство атомной отрасли планирует пуск в Нововоронеже как минимум одного из двух новых атомных реакторов мощностью 1200 МВт. Эту информацию озвучил генеральный директор Концерна «Росэнергоатом» Александр Шутиков во время недавнего визита на Нововоронежскую АЭС.

«С губернатором Воронежской области Александром Гусевым мы обсуждали эти вопросы. В данный момент, исходя из текущей ситуации энергопотребления и развития производства, включение новых энергоблоков в коммерческую эксплуатацию планируется на горизонте 2036 года», — уточнил Александр Шутиков.

Нововоронежская АЭС уже начала активную подготовку к строительству 5-й очереди энергоблоков. Первым шагом реализации проекта стало включение в состав города атомщиков порядка 1,7 тыс. га смежных земель Каширского и Острогожского районов. В июне 2023 года после проведения публичных слушаний депутаты Воронежской областной Думы рассмотрели законопроект об изменении границ Нововоронежского городского округа и прилегающих к нему соседних районов.

ОДИН — ХОРОШО, ДВА — ЛУЧШЕ

Стратегическая цель Воронежского региона — войти в топ-20 по темпам промышленного развития. Сейчас в области идет строительство новых производственных предприятий в ОЭЗ «Центр» и на территории индустриального парка «Масловский», что ведет к росту энергопотребления. Залог дальнейшего развития промышленности — наличие избытка энерго мощностей. Руководство региона это понимает, поэтому считает целесообразным возведение сразу двух энергоблоков. Безусловно, одного желания в этом случае мало, требуется серьезное экономическое обоснование инвестиций.



«По всем предварительным экономическим расчетам, удельные капитальные затраты при строительстве двухблочной станции гораздо ниже, чем для одноблочной. Это естественно, потому что общестанционные объекты рассчитаны на два блока. К тому же это дает преимущество с точки зрения и эксплуатации, и гарантированной генерации при выводе блоков в ремонт», — комментирует Владимир Поваров.



НЕ ТОЛЬКО ЭЛЕКТРИЧЕСТВО

Энергетика является основой поступательного социально-экономического развития страны, снабжения промышленности и граждан. Появление новых энергоблоков — это, в первую очередь, серьезные налоговые отчисления в бюджет области. Задача Нововоронежской атомной станции, как одного из крупнейших промышленных предприятий региона, помимо производства электроэнергии, приносить пользу жителям через реализацию социально значимых проектов по развитию территории.

В 2012 году Воронежская область стала первым регионом, который заключил соглашение с Госкорпорацией «Росатом». За прошедшие годы на развитие города атомщиков было направлено более 3,29 млрд рублей. Были отремонтированы общественные пространства, дворовые территории, детские сады, школы, автодороги, построены ледовая арена, многофункциональный стадион, спортивно-оздоровительный комплекс с бассейном и др.

В 2023 году на социально-экономическое и инфраструктурное развитие Нововоронежа выделяется порядка 500 млн рублей из регионального бюджета. Документ был подписан в июне этого года на Петербургском международном экономическом форуме. На эти средства проводится капремонт социальных учреждений, благоустройство дворовых территорий многоквартирных домов, городского парка, реконструкция объектов социальной инфраструктуры в сфере культуры и спорта.

«Соглашение позволило сделать город атомщиков более комфортным и уютным. Улучшение инфраструктуры и создание привлекательных условий для проживания становятся обязательными факторами для привлечения молодых специалистов на атомную станцию. Это напрямую влияет на безопасную эксплуатацию АЭС», — подчеркнул директор Нововоронежской АЭС Владимир Поваров.





ОХОТА ЗА КАДРАМИ

Предприятие развивается, поэтому НВ АЭС требуются новые кадры, в том числе молодежь, которая приходит на смену ветеранам. Сотрудники службы управления персоналом атомной станции рекрутируют молодых специалистов. В опорных вузах «Росатома» студентам предлагают пройти практику на предприятии с последующим трудоустройством. Так, в прошлом году на НВ АЭС 190 студентов из 19 российских учебных заведений прошли ознакомительную, производственную и преддипломную практику. Работать на Нововоронежской атомной электростанции остались 80 выпускников вузов. В сравнении с 2018 годом эта цифра выросла в три раза.

На атомной станции вчерашним выпускникам помогают быстро адаптироваться в коллективе и влиться в рабочий процесс. Кадровая политика на АЭС строится на постоянном профессиональном и личностном развитии атомщиков, которые активно участвуют в различных конкурсах профмастерства и показывают большие успехи.

Летом начальник смены блока Константин Мысин, начальник службы безопасности Сергей Чесноков и директор НВ АЭС Владимир Поваров заняли первые места в десятой, юбилейной отраслевой программе признания «Человек года «Росатома» — 2022». Вдобавок команда Нововоронежской АЭС в компетенции «Вывод из эксплуатации объектов использования атомной энергии» одержала победу на VIII Отраслевом чемпионате профессионального мастерства AtomSkills-2023.

РАЗВИВАЕМ ЭКОНОМИКУ, УКРЕПЛЯЕМ СВЯЗИ

Несмотря на сложную международную ситуацию, санкционное давление, Нововоронежская АЭС продолжает укреплять сотрудничество с дружественными государствами и заключать новые международные контракты. Только в 2023 году атомная электростанция приняла иностранных гостей из Бангладеш, Египта, Беларуси.

Представители Комиссии по атомной энергии Народной Республики Бангладеш проинспектировали процесс обучения сотрудников АЭС «Руппур». Ее строительством занимается «Росатом». До конца года обучение на нововоронежской площадке пройдут более 400 специалистов из Бангладеш. Всего же с 2019 года на базе Проектного офиса «Международный центр подготовки персонала» Нововоронежской АЭС знания получили 1643 специалиста из Бангладеш. Иностранцы стажеры изучают теорию, обучаются в лабораториях и мастерских, а также отрабатывают профессиональные навыки на специальных тренажерах и рабочих местах на производстве. Отметим, что Нововоронежская АЭС стала первой среди российских атомных станций, где в 2016 году был создан Международный центр подготовки персонала.

Мария Смирнова

AMSTERDAM
RESTAURANT GROUP

проведите НОВОГОДНИЕ КОРПОРАТИВЫ

с нами!



ANTONIO
РЕСТОРАН • ПИЦЦЕРИЯ

ул. Неделина, 15в
+7 (900) 987-75-11
+7 (900) 987-76-11

корчма
ГОГОЛЬ

ул. Космонавтов, 24 | пр. Победы, 91а
+7 (4742) 550-004 | +7 (4742) 243-304

Юрий Клепиков:

ПОДДЕРЖКА УЧАСТНИКОВ СВО И ИХ СЕМЕЙ — ОДИН ИЗ ПРИОРИТЕТОВ В РАБОТЕ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛДУМЫ



Председатель Белгородской областной Думы Юрий Клепиков рассказал о решениях, принятых региональным парламентом в поддержку военнослужащих и их семей.

«На сентябрьском заседании Думы мы внесли изменения в Социальный кодекс региона, чтобы многодетные семьи, чьи дети в возрасте от 18 до 23 лет принимают участие в СВО, продолжили получать меры соцподдержки. Среди них — компенсация на оплату коммунальных услуг, льготное питание для школьников, первоочередной прием детей в детские сады и другие льготы и гарантии», — отметил спикер облдумы.

Также военнослужащим с тремя и более детьми станет легче получить бесплатные земельные участки. Для них смягчили условия предоставления земли в собственность.

«Мы дополнили областной закон статьей, которая конкретизирует, что бесплатную землю могут получить военнослужащие ВС РФ, принимающие участие в СВО, и органов ФСБ, отражающие вооруженные вторжения и провокации на нашей государственной границе и прилегающих территориях. Это бойцы, в семьях которых воспитываются трое и более детей, — пояснил Юрий Клепиков. — Условия предоставления участков в собственность для них смягчаются. Так, исключаются условия о постоянном проживании такой семьи на территории Белгородской области не менее трех лет и нахождении на учете в качестве нуждающейся в жилых помещениях. Вместо этого теперь нужна только регистрация семьи по месту жительства в регионе, а общая площадь жилого помещения на одного члена семьи военнослужащего не должна превышать учетную норму жилплощади».



Председатель Белгородской областной Думы подчеркнул, что депутаты не ограничиваются только законодательной работой в поддержку участников специальной военной операции. С самого начала СВО парламентарии участвуют в формировании и отправке грузов с гуманитарной помощью нашим военнослужащим. Количество поездок «за ленту» исчисляется десятками.

Как раз недавно Юрий Клепиков побывал в расположении одной из воинских частей, где служат белгородцы. Ребятам доставили очередную партию поддержки — от продуктов и обезболивающих до дизельных генераторов, печек-буржук, квадрокоптеров и другого дополнительного оборудования. Общий вес груза — 10 тонн.

«Условия в части достаточно хорошие: есть своя полевая пекарня, баня, прачечная, медпункт, небольшие храм и мечеть. Вместе с тем мы понимаем, что дополнительное обеспечение стройматериалами, инструментами, техникой не будет лишним, поэтому помогли и будем помогать нашим бойцам улучшать быт», — рассказал Юрий Николаевич.

Виктория Черкасова

АБИРЕГ

**коммуникационная группа № 1
в области лоббизма**

**АВТОРИТЕТНОЕ БИЗНЕС-ИЗДАНИЕ ABIREG.RU
РЕПУТАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО АБИРЕГР
ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКОЕ ИЗДАНИЕ LIPETSKNEWS.RU
ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКОЕ ИЗДАНИЕ «ВРЕМЯ ВОРОНЕЖА»**

*по результатам опросов о популярности региональных PR-агентств на сайтах abireg.ru, lipetsknews.ru, vrntimes.ru.

**www.abireg.ru/pr
+7 (473)
212-02-88**

Спецвыпуск бюллетеня информационно-аналитического Агентства Бизнес Информации (ABIREG.RU) – «Рейтинг крупнейших компаний Черноземья ТОП-100».
Зарегистрировано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор) 02.11.2009 г.

Свидетельство о регистрации ИА № ФС77-37937.

Директор: Дмитрий Орищенко. Куратор проекта: Ольга Орлова. Главный редактор: Михаил Сошин.

Журналисты: Анастасия Кочкина, Ирина Коротких, Елизавета Орищенко, Константин Клименко, Денис Анисимов, Мария Смирнова, Виктория Черкасова.

Адрес редакции: 394 018, г. Воронеж, площадь Ленина, 85 (БЦ «Губернская площадь»), т. +7 (473) 212-02-88.

Отпечатано в типографии: «Веда-социум», 398 055, г. Липецк, ул. Московская, 83а. Номер подписан в печать 20.11.2023 г. Тираж: 2000 экз. Распространяется бесплатно.